

**ANEXO AL INFORME DE VALORACIÓN TÉCNICA DE LAS OFERTAS
EXPEDIENTE 3.21/41110.0030**

CAPGEMINI ESPAÑA SL		
CRITERIO	VALORACIÓN	COMENTARIOS
<i>Alcance y detalle de la solución propuesta</i>	Optima ++ (16) El licitador mejora su puntuación inicial en +2 puntos	(+) El licitador oferta una descripción en mayor detalle de los perfiles profesionales que va a asociar a la ejecución del presente contrato, lo que permite incrementar la puntuación obtenida en el presente apartado
<i>Enfoque metodológico</i>	Optima ++ (10)	El licitador no aporta mejoras de entidad que le permitan obtener una modificación en su puntuación inicial.
<i>Gestión del conocimiento y gestión del cambio</i>	Optima ++ (6)	El licitador no aporta mejoras de entidad que le permitan obtener una modificación en su puntuación inicial.
<i>Gestión, planificación y organización para la realización de los trabajos</i>	Optima ++ (15)	El licitador no aporta mejoras de entidad que le permitan obtener una modificación en su puntuación inicial.

GMV SOLUCIONES GLOBALES INTERNET, S.A.		
CRITERIO	VALORACIÓN	COMENTARIOS
<i>Alcance y detalle de la solución propuesta</i>	<p>Optima (14)</p> <p>El licitador mejora su puntuación inicial en +2 puntos</p>	(+) El licitador presenta una descripción más extensa de las soluciones propuestas, la cual permite verificar el cumplimiento adecuado de las necesidades expresadas en el Pliego Técnico, lo que justifica el incremento en la puntuación inicial obtenida
<i>Enfoque metodológico</i>	<p>Optima (7)</p> <p>El licitador mejora su puntuación inicial en +2 puntos</p>	(+) El licitador incluye en su mejora indicación de conceptos y técnicas de UX que complementan la metodología ofertada, lo que justifica el incremento en la puntuación inicial obtenida.
<i>Gestión del conocimiento y gestión del cambio</i>	<p>Optima + (5)</p> <p>El licitador mejora su puntuación inicial en +3 puntos</p>	<p>(+) El licitador realiza una descripción con mayor detalle de cómo llevará a cabo esta actividad, las reuniones que se llevarán a cabo, la gestión y los entregables a efectuar.</p> <p>(+) El licitador efectúa un detalle adicional y adecuado de la gestión del cambio y del conocimiento</p>
<i>Gestión, planificación y organización para la realización de los trabajos</i>	<p>Optima + (13)</p> <p>El licitador mejora su puntuación inicial en +3 puntos</p>	(++) El licitador oferta expresamente un compromiso de poca rotación en los miembros del equipo propuestos para la ejecución del presente contrato, lo que se valora muy positivamente y justifica el incremento en la puntuación obtenida.

NTT DATA SPAIN, S.L.U.		
CRITERIO	VALORACIÓN	COMENTARIOS
<i>Alcance y detalle de la solución propuesta</i>	<p>Optima (14)</p> <p>El licitador mejora su puntuación inicial en +5 puntos</p>	<p>(+) El licitador amplía la explicación de las épicas propuestas, lo que permite incrementar la puntuación obtenida en el presente apartado</p> <p>(+) El licitador efectúa una propuesta correcta para la evolución de la metodología Ágil existente en ADIF.</p> <p>(+) El licitador efectúa una concreción en su mejora de las metodologías ágiles que se van a utilizar.</p>
<i>Enfoque metodológico</i>	<p>Optima + (8)</p> <p>El licitador mejora su puntuación inicial en +3 puntos</p>	<p>(+) El licitador incrementa su oferta inicial ofertando herramientas para ver la madurez Agile de la organización</p> <p>(+) El licitador realiza una mayor explicación de la evaluación de riesgo que permite el incremento de puntuación obtenida en el presente apartado.</p>
<i>Gestión del conocimiento y gestión del cambio</i>	<p>Optima (4)</p> <p>El licitador mejora su puntuación inicial en +1 puntos</p>	<p>(+) En su mejora, el licitador define correctamente el modelo de comunicación y las herramientas que se van a utilizar para los mismos, así como de las KPIs de conocimiento y formación.</p>
<i>Gestión, planificación y organización para la realización de los trabajos</i>	<p>Optima (10)</p> <p>El licitador mejora su puntuación inicial en +2 puntos</p>	<p>(+) En su mejora, el licitador oferta la utilización de la metodología Lean/Kanban para la organización del trabajo, y Scrum para la entrega, lo cual se valora positivamente.</p>

SOPRA STERIA ESPAÑA SA		
CRITERIO	VALORACIÓN	COMENTARIOS
<i>Alcance y detalle de la solución propuesta</i>	<p>Optima + (15)</p> <p>El licitador mejora su puntuación inicial en +5 puntos</p>	<p>(+) El licitador oferta en su mejora un equipo adecuado para la resolución de las épicas.</p> <p>(+) El licitador efectúa una propuesta correcta para la evolución de la metodología Ágil existente en ADIF.</p> <p>(+) El licitador efectúa una concreción en su mejora de las metodologías ágiles que se van a utilizar.</p>
<i>Enfoque metodológico</i>	<p>Optima + (8)</p> <p>El licitador mejora su puntuación inicial en +1 puntos</p>	<p>(+) El licitador oferta en su mejora la definición de objetivos y estrategia de evolución mediante OKR.</p>
<i>Gestión del conocimiento y gestión del cambio</i>	<p>Optima ++ (6)</p>	<p>El licitador no aporta mejoras de entidad que le permitan obtener una modificación en su puntuación inicial.</p>
<i>Gestión, planificación y organización para la realización de los trabajos</i>	<p>Optima + (13)</p>	<p>El licitador no aporta mejoras de entidad que le permitan obtener una modificación en su puntuación inicial.</p>