

**ACTA DE LA COMISIÓN ASESORA DE CONTRATACIÓN DE  
GUAGUAS MUNICIPALES, S.A.**

**CA12-19: Expediente de contratación, mediante procedimiento abierto, del contrato de suministro de veinticuatro autobuses de doce metros para la prestación del servicio público de transporte de viajeros de Guaguas Municipales, S.A.**

**Asunto: Justificación de oferta anormal y propuesta de adjudicación.**

En el día de hoy, **21 de enero de 2020** siendo las **09:30 horas**, se reúne la Comisión Asesora a los efectos de valorar las alegaciones realizadas en relación con el requerimiento de justificación de la oferta anormal realizado por medio de la Plataforma de Contratación del Sector Público.

**MIEMBROS DE LA COMISIÓN ASESORA:**

**Presidente:** don Miguel Ángel Rodríguez Ramírez (Director General)

**Vocal:** don Eduardo García Suárez (Director de Mantenimiento)

**Vocal:** don Roberto Almeida Cabrera (Ingeniero de Mantenimiento)

**Vocal:** don Sergio Batista Santana (Ingeniero de Mantenimiento)

**Secretario:** don Adrián Delgado Montesdeoca (Director de Servicios Jurídicos)

**1. Justificación de las ofertas anormalmente bajas:**

Aportadas las justificaciones por los licitadores e incorporadas aquellas al expediente, la Comisión Asesora tiene en cuenta las siguientes consideraciones para resolver:

**Primera.** El que una oferta incurra en baja temeraria debe interpretarse siempre como una presunción *iuris tantum* y como tal, persiste hasta que el licitador la justifique. Es en este momento donde las explicaciones y datos que puedan aportar las empresas deben servir para eliminar esa presunción y crear una convicción objetiva sobre la viabilidad económica de la oferta dentro del ámbito de obligaciones que exige la contratación.

**Segunda.** El rechazo de una oferta por incurrir en supuestos de temeridad siempre ha de tratarse como una medida extraordinaria y con carácter restrictivo, dado el resultado que implica (exclusión del licitador procedimiento de contratación). Por lo tanto, la inadmisión de una oferta por este motivo ha de venir siempre precedida por un argumento de la Comisión Asesora, capaz de contradecir objetivamente las justificaciones dadas por el empresario.

**Tercera.** Las ofertas que incurren en baja temeraria han de analizarse siempre atendiendo a los diferentes elementos que la configuran, por lo que su análisis no debe centrarse solo en el elemento puramente cuantitativo. Las circunstancias en las que el licitador concurre a una determinada licitación pueden hacerle más o menos competitivo desde el punto de vista económico, lo que es perfectamente compatible con una garantía del cumplimiento de las obligaciones contractuales.

Y en virtud de lo anterior, vistas las explicaciones presentadas por los interesados, la Comisión Asesora acuerda:

Considerar suficientemente justificadas las ofertas de **MAN Vehículos Industriales Importador Canarias, S.L.U., Solaris Iberica, S.L. e Iveco España, S.L.**, no apreciándose, desde un punto de vista objetivo, riesgos que pudieran hacer peligrar el correcto cumplimiento y buen fin del contrato y, en consecuencia, emitir en sentido favorable el informe pertinente al órgano de contratación, para que, en el ejercicio de sus funciones, resuelva definitivamente.

## **2. Clasificación final de las ofertas:**

En aplicación de los criterios de valoración previstos en el Pliego de Condiciones y habiéndose admitido la justificación de las ofertas anormalmente bajas, resulta la siguiente clasificación:

<b>LICITADOR</b>	<b>PUNTUACION TOTAL</b>
<b>MAN Vehículos Industriales IC, S.L.U.</b>	<b>93,70</b>
Solaris Iberica, S.L.	91,43
Scania Hispania, S.A.	89,72
Iveco España, S.L.	86,95

## **3. Propuesta de adjudicación:**

A la vista del resultado de la valoración de las ofertas, la Comisión Asesora Acuerda:

**1º** Requerir a la empresa **MAN Vehículos Industriales Importador Canarias, S.L.U.**, como licitador que ha realizado la mejor oferta, que aporte la relación de documentos cuya acreditación debe preceder a la adjudicación del contrato, de conformidad con lo señalado en la cláusula 10ª del Pliego de Condiciones.

**2º** Previa comprobación del cumplimiento de lo previsto en el punto anterior, elevar al Órgano de Contratación propuesta de adjudicación del contrato de referencia, licitado como procedimiento abierto, bajo el número de expediente CA 12-19 y en los siguientes términos:

**Primero:** Considerar suficientemente justificadas las ofertas de los licitadores **MAN Vehículos Industriales Importador Canarias, S.L.U., Solaris Iberica, S.L. e Iveco España, S.L.** no apreciándose, desde un punto de vista objetivo, riesgos que pudieran hacer peligrar el correcto cumplimiento y buen fin del contrato.

**Segundo:** Adjudicar a **MAN Vehículos Industriales Importador Canarias, S.L.U.** el contrato de referencia licitado por procedimiento abierto, bajo el número de expediente CA 12-19, por ser la oferta que obtiene la mayor puntuación, en los siguientes términos:

	<b>TOTAL 24 VEHÍCULOS</b>
Precio de los vehículos	5.916.000 €
Mantenimiento y reparación (1º a 5º año)	360.000 €
Mantenimiento y reparación (6º año)	230.400 €
Mantenimiento (7º año)	288.000 €
Mantenimiento y reparación (8º año)	316.800 €
Mantenimiento y reparación (9º año)	360.000 €
Mantenimiento y reparación (10º año)	360.000 €

Potencia del Motor	320 CV
Potencia Par Motor	1.600 Nm
Garantía del bastidor	15 años

Y sin más asuntos que tratar, se levanta la sesión, expidiéndose la presente acta en prueba de lo actuado.

**PRESIDENTE**

D. Miguel Ángel Rodríguez Ramírez

**VOCAL**

D. Roberto Almeida Cabrera

**VOCAL**

D. Sergio Batista Santana

**VOCAL**

D. Eduardo García Suárez

**SECRETARIO**

D. Adrián Delgado Montesdeoca

