

INFORME PRESUNCIÓN DE ANORMALIDAD

Informe sobre las justificaciones aportadas por las empresas: ALARSA HOSTELERA S.L. y MUÑOZ BOSCH S.L.U., relativas a la presunción de anomalía del expediente de contratación del concurso del “Suministro de equipamiento para la nueva cafetería y comedor”, código expediente EC20-C10-00360”.

Con fecha 5 de junio de 2020 se dio traslado al Responsable del Contrato, por parte de la Secretaría General, de las justificaciones aportadas por las empresas: ALARSA HOSTELERA S.L. y MUÑOZ BOSCH S.L.U., relativas a la presunción de anomalía del expediente del asunto.

A continuación, se informa de las alegaciones y justificaciones aportadas por dichas empresas:

ALARSA HOSTELERA S.L.:

- Hemos de manifestar que esta mercantil lleva veinticinco años en este sector trabajando con sus proveedores de maquinaria, siempre al corriente de sus pagos y con plena solvencia económica, por lo que ha permitido que en una situación de crisis general como en la que nos encontramos se puedan aunar esfuerzos para abaratar los productos y servicios que se prestan y que esto redunde en el cliente final.*

Es por ello, que esta mercantil ha llegado a acuerdos con sus fabricantes y suministradores de maquinaria para la rebaja en los precios de los productos que se les adquiere, acompañado, como no podía ser de otra forma, de la reducción de esta mercantil de su beneficio industrial, para poder ser más competitivos en el mercado con los mejores productos y servicios.

Las naves y oficinas donde está ubicada Alarsa Hostelera son de su propiedad, lo que proporciona un ahorro en los gastos generales de la empresa. Todo ello sumado a que disponemos de nuestro propio servicio técnico de instalación y mantenimiento, así como nuestra fábrica de acero, que evita que tengamos que acudir a subcontratar estas partidas y por lo tanto redundan en un mejor aprovechamiento de los recursos existentes y un abaratamiento del producto y servicio final.

Esta mercantil dispone en plantilla de 15 Técnicos dirigidos por un Jefe Ingeniero, con acreditación y conocimientos en gas, sistemas de extracción, fontanería y electricidad.

ALARSA HOSTELERA, S.L., es una empresa especialista en Equipamiento y Servicios de este tipo de instalaciones. Tenemos realizadas muchas obras con las mismas características. Así mismo, nuestro volumen de compra a proveedores el año pasado asciende a un importe de 2.684.710,99 €, lo cual nos permite conseguir los mayores descuentos del mercado, circunstancia que igualmente repercute en nuestros precios al cliente final.



INFORME PRESUNCIÓN DE ANORMALIDAD

Contamos con los medios de transporte necesarios para el desempeño de nuestra actividad, 15 furgonetas en propiedad. Formamos parte de una red de Servicio Técnico en todo el territorio Nacional, por lo que disponemos de Servicio Técnico en cualquier provincia. Nos encontramos acreditados por la Norma ISO 9001:2015, por lo que nuestros procedimientos cumplen con todos los estándares de calidad, siendo el 70% de nuestras obras ejecutadas para la Administración Pública, y teniendo consolidada una experiencia de veinticinco años en el sector con acreditada solvencia técnica y económica.

2. *Puede permitir un ahorro económico en el expediente referenciado, debido a la reducción de costes y a la generación de mayores márgenes de utilidad. La gestión de costes implica supervisar los procesos de desarrollo, producción y venta de productos o servicios de buena calidad, al tiempo que trata de reducir los costes o mantenerlos a niveles objetivos.*

Busca, si es necesario, nuevos proveedores que den un servicio a nuestras demandas, fijándonos en el precio y la calidad.

Chequea permanentemente los niveles de precios y renegociando con nuestros proveedores el material y el servicio, para que nos permitan mantener el margen y la calidad. A parte del gran descuento que consigue por el volumen importante de compra que tiene.

La reducción de costes no afecta de ninguna manera al personal contratado por la empresa. Dispone de unas oficinas y un almacén-taller con un stock de piezas y repuestos, además de una amplia flota de al menos 12 vehículos (turismos para comerciales, furgonetas y furgones para montadores y servicio técnico en función de las necesidades).

Dispone de un almacén para la ubicación de un stock amplio, consiguiendo grandes descuentos.

3. *Las soluciones técnicas que adopta para este expediente son totalmente eficaces, ya que dispone de personal cualificado y una red de servicio técnico por todo el territorio nacional.*
4. *Dispone de maquinaria certificada para realizar la ejecución de este expediente: carros elevadores, toros, camiones para el transporte de maquinaria, polímetros y termómetros digitales, equipos de soldadura, radiales, herramientas manuales...*

Esta Comisión decide, a dichos efectos, y una vez valorada la justificación recibida, aceptar la misma y, en consecuencia, que sea tomada en consideración para efectuar la correspondiente valoración económica.

MUÑOZ BOSCH S.L.U.:

1. *Contamos como proveedores de maquinaria, con uno de los fabricantes más importantes a nivel mundial, grupo Electrolux y acuerdos muy preferenciales, dado nuestro alto volumen de compra, con otros fabricantes como Infrico y Disform.*



INFORME PRESUNCIÓN DE ANORMALIDAD

Es por ello, que nuestra capacidad de ofertar es mucho más competitiva que otras compañías del sector debido a los acuerdos con nuestros proveedores a los que compramos en 2019 aproximadamente 20 millones de euros.

2. *Disponemos de la mayor plantilla de las empresas de distribución de la Comunidad Valenciana y a nivel nacional en nuestro sector con más de 90 trabajadores/as. Igualmente, nuestra compañía presenta logística propia y eficiente con una extensa área con más de 8.000 metros cuadrados de almacenamiento. Y más de 30 vehículos preparados para dar un servicio óptimo a todos nuestros clientes. Esta estructura humana nos da la capacidad para afrontar proyectos de gran magnitud.*
3. *Disponemos de una estructura técnica propia de 8 técnicos la cual nos permite una mejor optimización de los tiempos de intervención y, por lo tanto, unos costes por intervención más ajustados.*
4. *Actualmente basamos nuestra oferta en productos seleccionados de los diferentes proveedores en todo el continente, a través de nuestra estrategia de compra e importación. Este valor diferenciador, nos permite ser eficientes y eficaces por encima de nuestros competidores.*
5. *Todas nuestras operaciones están basadas en precios de compra muy ajustados y nunca hemos ofertado ningún producto por debajo de coste. Esta amplia experiencia comercial de las procedencias anteriormente comentadas, y siempre bajo el paraguas de cumplimiento de las normativas tanto de calidad, medioambientales nos da el posicionamiento para soportar una oferta como la actual.*
6. *Adjuntamos Cuentas Anuales de MUÑOZ BOSCH, S.L.U. de 2018, donde refleja el crecimiento experimentado año tras año en nuestra empresa. Además, adjuntamos también la cuenta de pérdidas y ganancias de 2019 (pendiente de aprobar y presentar en el Registro Mercantil de Valencia).*
7. *MUÑOZ BOSCH, S.L.U. es una empresa consolidada que ofrece una propuesta integral. Por ello, más de 3.000 profesionales ya confían en nosotros. Dichos servicios son los siguientes:*

- *Productos y maquinaria de limpieza profesional*
- *Menaje*
- *Maquinaria y mobiliario profesional para hostelería*
- *Servicios de Instalaciones y Proyectos*
- *Gestión de la Calidad*
- *Implantación APPCC (Análisis de Puntos Críticos)*



INFORME PRESUNCIÓN DE ANORMALIDAD

- Servicio de Asistencia Técnica (SAT)

8. Presentamos precios muy competitivos, respaldados por la pertenencia a un grupo de compra a nivel europeo (ORBIS), lo que nos permite trabajar con las firmas líderes del mercado en productos de limpieza, consumibles, celulosa y complementos. ORBIS, actualmente tiene un volumen de compra a nivel nacional de más de 60 millones de euros, que nos permite trasladar estos beneficios de negociación a nuestros principales clientes. Además, disponemos de marcas propias, con altos estándares de calidad.

Este posicionamiento nos hace ser líderes en el sector en la Comunidad Valenciana. Como principales clientes podemos destacar como Organismos Públicos el Ayuntamiento de Calpe, Ayuntamiento de Valencia, Ayuntamiento de Paterna (Gestión y Servicios de Paterna), Turisme Comunitat Valenciana; y empresas privadas como por ejemplo Mercadona.

Actualmente nuestra compañía factura más de 26 millones de euros y es este valor el que nos da solidez para haber podido ofertar a los precios que hemos presentado en su oferta.

9. Presentamos logística propia y eficiente con una extensa área con más de 8.000 metros cuadrados de almacenamiento.

Esta Comisión decide, a dichos efectos, y una vez valorada la justificación recibida, aceptar la misma y, en consecuencia, que sea tomada en consideración para efectuar la correspondiente valoración económica.

Conclusiones.

A la vista de las anteriores exposiciones, como Responsable del Contrato, propongo la aceptación de los importes propuestos por las empresas: ALARSA HOSTELERIA S.L. y MUÑOZ BOSCH S.L.U., por las adecuadas justificaciones presentadas.

El presente documento ha sido firmado electrónicamente por el Director Económico Financiero, Arturo Giner Fillol, en la fecha que se refleja en la validación que consta en el mismo y que puede ser verificada mediante el Código Seguro de Verificación (CSV) que asimismo se incluye.

