

ACTA DE LA REUNIÓN CELEBRADA POR EL COMITÉ DE EVALUACIÓN DE SOLICITUDES DE ENTIDADES ESPECIALIZADAS EN ASESORAMIENTO DE INDUSTRIA 4.0 – PROGRAMA ACTIVA INDUSTRIA 4.0

Madrid, a 3 de junio de 2019

Asisten:

Como Presidenta de la Comisión, Estela Gallego Valdueza. Vocal Asesor. Subdirección General de Digitalización de la Industria y Entornos Colaborativos (MINCOTUR).

Como Vocal, Fernando Carabias Herrera. Jefe de Servicio de la Subdirección General de Digitalización de la Industria y Entornos Colaborativos (MINCOTUR).

Como Vocal, Francisco Javier Nozal Millán. Asesor del Gabinete Técnico de la Subsecretaría (MINCOTUR).

Como Vocal, Juan Antonio Tebar Chumillas. Director de Programas de la Unión Europea y Cooperación Territorial (CDTI).

Evaluación de las solicitudes

La presente reunión se realiza conforme a lo dispuesto en el apartado 1.p) del Pliego de Cláusulas Administrativas Particulares del acuerdo marco para la selección de entidades especializadas en asesoramiento de industria 4.0 y para el establecimiento de las bases que regirán los contratos derivados del acuerdo marco.

Según lo recogido en dicho apartado, un comité constituido por cuatro miembros, de los que dos serán nombrados por la Secretaria General de Industria y de la PYME, un experto nombrado por el Subsecretario del Ministerio de Economía, Industria y Competitividad, y finalmente un experto a propuesta de CDTI, como organismo especializado en el desarrollo de programas de I+D+i. La presidencia corresponderá a uno de los representantes propuestos por la Secretaria General de Industria y de la PYME y tendrá voto cualificado en caso de empate. Todos los miembros de la Comisión firmarán una propuesta de valoración de las ofertas técnicas que elevarán a la Mesa de Contratación.

La comisión acuerda por unanimidad, el informe técnico que se acompaña en esta acta.



INFORME TÉCNICO

CONTRATACIÓN DEL ACUERDO MARCO PARA LA SELECCIÓN DE ENTIDADES ESPECIALIZADAS EN ASESORAMIENTO DE INDUSTRIA 4.0 2019-2021 Y PARA EL ESTABLECIMIENTO DE LAS BASES QUE REGIRÁN LOS CONTRATOS DERIVADOS DEL ACUERDO MARCO

Número de Expediente: AM_20180409_ACTIVAINDUSTRIA4.0.

Denominación: Selección de entidades especializadas en asesoramiento de Industria 4.0 para desarrollar un proyecto de asesoramiento especializado a empresas industriales en su transformación hacia la Industria 4.0 (ACTIVA INDUSTRIA 4.0) y el establecimiento de las bases que regirán los contratos derivados del Acuerdo Marco.

Entidad contratante: Fundación EOI.

Procedimiento de contratación: Acuerdo Marco para seleccionar entidades especializadas en asesoramiento de Industria 4.0. Asimismo, asociados al Acuerdo Marco, se formalizarán los contratos derivados con el objeto de regular de forma concreta los servicios de asesoramiento a las empresas industriales beneficiarias.

Tramitación: Ordinaria

Sujeto a regulación armonizada: Sí.

Objeto de los contratos derivados y necesidades a satisfacer:

EOI precisa la selección de entidades con experiencia en Industria 4.0 para la prestación de un servicio de asesoramiento especializado e individualizado a empresas industriales, así como la contratación de las mismas para la realización del servicio.

El objeto del Acuerdo Marco es la selección de entidades especializadas en asesoramiento de Industria 4.0, innovación tecnológica y transformación digital, así como el establecimiento de las bases que regirán los contratos derivados del Acuerdo Marco.

Las categorías de sectores de especialización son:

1. Sector General Industria 4.0: esta categoría incluye todas las categorías indicadas a continuación, así como aquellas otras actividades industriales nuevas que pudieran aparecer durante el desarrollo del Acuerdo Marco.
2. Industria de Alimentación, bebidas y tabaco (incluye códigos CNAE del 10 al 12)
3. Industria textil ((incluye códigos CNAE del 13 al 15)
4. Industria química, derivados y productos farmacéuticos (incluye códigos CNAE del 19 al 23)
5. Industria Metalúrgica y otros productos metálicos ((incluye códigos CNAE del 24 y 25)
6. Maquinaria, productos informáticos y equipo eléctrico ((incluye códigos CNAE del 26 al 28)

7. Fabricación de vehículos y otro material de transporte ((incluye códigos CNAE del 29 y 30)
8. Fabricación de muebles, papel y otras industrias manufactureras ((incluye códigos CNAE del 16 al 18, así como el 31 y el 32)

El objeto de los contratos derivados consiste en la prestación de un servicio de asesoramiento especializado e individualizado a un máximo de 400 empresas industriales por año que incluirá un diagnóstico de la situación de partida de la empresa y la elaboración de un Plan de Transformación Digital. El servicio se prestará a través de reuniones individualizadas de asesoramiento con las empresas en la sede de las mismas, trabajo remoto de la entidad especializada y la realización de talleres temáticos y demostrativos de apoyo al asesoramiento e implantación de tecnologías habilitadoras. Un servicio que podrá completarse con la monitorización de la empresa en su proceso de implantación de las acciones recogidas en el referido Plan de Transformación Digital.

La descripción completa se desarrolla en el Pliego de Prescripciones Técnicas Particulares.

Estructura del Acuerdo Marco: No existe división en lotes.

Tipo de Acuerdo Marco: Servicios. Servicios de consultores de dirección y servicios conexos.

Número de referencia CPV: 73200000 – Servicios de consultoría en investigación y desarrollo.

Fecha publicación anuncio: viernes 12 de abril de 2019.

Fin plazo presentación ofertas: sábado 27 de abril de 2019, según el horario indicado en el apartado 6 del Pliego de Cláusulas Administrativas Particulares.

Cuantía del contrato:

- Presupuesto base de licitación: 7.200.003,36 € (IVA incluido).
- Base Imponible: 5.950.416,00 € (IVA no incluido).
- Importe IVA: 1.249.587,36 €.
- Importe total del valor estimado: 8.925.624,00 € (IVA no incluido).

Esta contratación cuenta con financiación de la Fundación EOI proveniente de la Secretaría General de Industria y de la PYME del Ministerio de Industria, Comercio y Turismo, de las Comunidades Autónomas que se adhieran al Programa y de las empresas industriales beneficiarias del Programa.

1. CRITERIOS QUE DEPENDEN DE UN JUICIO DE VALOR

Los requerimientos técnicos y criterios de valoración utilizados en esta contratación han sido los establecidos en el Pliego de Cláusulas Particulares y en el Pliego de Características Técnicas.

En concreto, los criterios que dependen de un juicio de valor son:

Se valorarán las ofertas, según los criterios que dependen de un juicio de valor enunciados a continuación, siendo 0 la puntuación mínima y 10 la puntuación máxima.

La oferta técnica deberá elaborarse de acuerdo con lo especificado en el Pliego de Prescripciones Técnicas Particulares. Deberá acreditar un dominio conceptual, metodológico y técnico adecuado para la ejecución del contrato y reflejar capacidad técnica probada para dar servicio en el desarrollo del objeto previsto y para la consecución de los objetivos marcados.

Para cada uno de los criterios que dependen de un juicio de valor, la puntuación máxima se asignará a la oferta que se considere responde mejor a las necesidades de EOI en relación al criterio especificado, valorándose el resto de las ofertas de forma proporcional. En caso de que se considere que la oferta no responde adecuadamente a las necesidades de EOI en relación al criterio especificado, la puntuación asignada será 0 puntos.

La ponderación de los criterios que dependen de un juicio de valor se realizará de acuerdo con el siguiente desglose:

- **Metodología de asesoramiento individualizado a empresas (máximo 6,00 puntos).**
 - Adecuación de la metodología al objetivo del proyecto (2,00 puntos)

Se valorarán las metodologías que mejor identifiquen las oportunidades de mejora, propicien la adopción de soluciones y asocien los habilitadores digitales de la Industria 4.0, para apoyar y facilitar la transformación digital de las empresas industriales en el marco de la estrategia nacional de industria conectada 4.0 desarrollada por la SGIPYME.
 - Desarrollo metodológico de asesoramiento individualizado (2,00 puntos)

Se analizarán las propuestas de metodologías de asesoramiento evaluando, además de la calidad de la propuesta descrita, la garantía de que se ofrecerá a las empresas participantes un servicio homogéneo.

Se valorará el detalle propuesto en todas las actividades a desarrollar para cada una de las fases de prestación de servicio individualizado, así como el posible seguimiento remoto. En la valoración se tendrán en cuenta la metodología para el análisis preliminar y el diagnóstico de la situación actual de las empresas; la definición del plan de transformación digital; el detalle de asesoramiento y seguimiento del plan, así como los entregables propuestos.
 - Adaptación de la metodología a las empresas industriales (1,00 punto)

Se valorarán las propuestas metodológicas que mejor se adapten a la realidad de las empresas industriales españolas, con un desarrollo que se apoye fundamentalmente en la innovación empresarial y la capacitación

tecnológica de la organización y de sus trabajadores. Asimismo, se valorará la especialización por sectores de la propuesta metodológica.

- Utilización y adecuación de herramientas tecnológicas para el asesoramiento y seguimiento (1,00 punto)

Se valorará la propuesta de soluciones o herramientas tecnológicas que puedan apoyar al desarrollo de todo el servicio, desde el diagnóstico de las empresas, hasta su asesoramiento y seguimiento posterior, así como en el seguimiento y control de la ejecución del proyecto.

- **Propuesta de jornadas de demostración (máximo 2,00 puntos).**

- Adecuación de las temáticas al objetivo del proyecto (2,00 puntos)

Se valorará la estructura del evento tipo, las temáticas específicas de industria 4.0, así como los expertos propuestos, evaluando la aplicación práctica al ámbito empresarial y a la realidad del sector industrial español. Se valorará especialmente la complementariedad de las temáticas de los talleres con el servicio completo descrito en la propuesta y con las necesidades reales de las empresas españolas en materia de transformación digital.

- **Propuesta tipo de informe de transformación digital de una empresa del sector industrial (máximo 2,00 puntos).**

- Diseño de informes y adecuación de los mismos al objetivo del proyecto (0,5 puntos)

En el diseño propuesto para los informes, se valorará principalmente el índice de contenidos propuesto asegurando que se proporcione un claro valor añadido para las empresas industriales. Se evaluarán las fuentes de información, la información de análisis, las propuestas de medidas, etc.

Asimismo, se valorarán conceptos como la comprensibilidad y la claridad.

2. OFERTAS ADMITIDAS

Las entidades admitidas, de las cuales se ha procedido a evaluar los criterios que dependen de un juicio de valor, de acuerdo a la información contenida el sobre 2 presentado por cada licitador, son las siguientes:

1. KPMG Asesores, S.L.
2. UTE compuesta por:
 - Vector Software Factory, S.L.
 - Keyland Sistemas de Gestión, S.L.
3. Cadtech Ibérica, S.A.

4. Anova IT Consulting, S.L.
5. PKF Attest ITC, S.L.
6. IDC Research Spain, S.L.
7. Izertis, S.L.
8. UTE compuesta por:
 - Eqa Certificados I Mas D Mas I, S.L.
 - Anesca Servicios Energéticos, S.L.
9. Everis Spain, S.L.U.
10. Mnemo Evolution & Integration Services, S.A.
11. UTE compuesta por:
 - Grant Thornton, S.L.P.
 - Tecnologías Plexus, S.L.
12. Idom Consulting Engineering Architecture, S.A.U.
13. Atos Spain, S.A.U.
14. Innova Next, S.L.U.
15. UTE compuesta por:
 - Asociación de la Industria Navarra (AIN).
 - Zabala Innovation Consulting, S.A.
16. Centro Tecnológico Metalmecánico y del Transporte.
17. Fundación CTIC Centro Tecnológico.
18. Auren Consultores S.P., S.L.P.
19. UTE compuesta por:
 - Valora Consultores de Gestión, S.L.
 - Sicasoft Solutions, S.L.
20. UTE compuesta por:

- Inovalabs Digital, S.L.
- Instrumentación y componentes, S.A.

21. Fundación Tecnalia Research & Innovation.

22. UTE compuesta por:

- Instituto Tecnológico de Informática (ITI).
- Asociación de Investigación de la Industria del Jugete, conexas y afines (AIJU).
- Asociación de Investigación de las Industrias Cerámicas (AICE)
- Instituto Tecnológico Metalmecánico, Mueble, Madera, Embalaje y Afines (AIDIMME).
- Asociación de investigación de materiales plásticos y conexas.
- Instituto Tecnológico del Calzado y Conexas (INESCOP).
- Instituto Tecnológico de la Energía (ITE).
- Asociación de la investigación de la Industria Textil.

23. Indra Business Consulting, S.L.U.

24. UTE compuesta por:

- Solucionex Consultoría y Desarrollo, S.L.
- Bittacora Informática y Diseño, S.L.
- RC&Media Comunicación, S.L.
- Bers Consulteam Transformación Digital, S.L.

25. Ernst & Young, S.L.

3. VALORACIÓN DE LAS OFERTAS

En este apartado se desarrolla el análisis de la Oferta Técnica recibida de cada licitador.

A) Oferta Técnica de Licitador 1 (KPMG ASESORES, S.L.)

- **Metodología de asesoramiento individualizado a empresas**

- Adecuación de la metodología al objetivo del proyecto

En el desarrollo de la metodología, se puede apreciar en profundidad cómo se adapta al objetivo del proyecto. Se incluyen planes de calidad y gestión de riesgos y se observa un correcto grado de asociación de los habilitadores digitales. Valoración alta.

- Desarrollo metodológico de asesoramiento individualizado

Metodología desarrollada en 5 fases y diversas actividades con un alto grado de definición y detalle. Se garantiza homogeneidad en el asesoramiento y el cumplimiento de los objetivos. Valoración alta.

- Adaptación de la metodología a las empresas industriales

Se puede verificar la correcta adaptación a las empresas industriales y la especialización por sectores industriales.

Por otro lado, en ofertas mejor valoradas se aprecian acciones más definidas para fomentar la innovación y la capacitación tecnológica de las empresas. Valoración por encima de la media.

- Utilización y adecuación de herramientas tecnológicas para el asesoramiento y seguimiento.

Se propone el uso de herramientas propias que permiten el desarrollo del asesoramiento, así como la comunicación y gestión del mismo. Otras empresas con mayor puntuación ofrecen más herramientas adecuadas para el asesoramiento y seguimiento. Valoración por encima de la media.

- **Propuesta de jornadas de demostración**

- Adecuación de las temáticas al objetivo del proyecto

Amplia información sobre la estructura y planificación de las jornadas previstas a organizar, tanto a nivel territorial (por CCAA), como sectorial, sin detalle de los expertos que impartirían los mismos. Flexibilidad para adaptar las temáticas a las necesidades detectadas durante el asesoramiento. Valoración por encima de la media.

- **Propuesta tipo de informe de transformación digital de una empresa del sector industrial**

- Diseño de informes y adecuación de los mismos al objetivo del proyecto

Información sobre las propuestas de tipos de informes y adecuación de los mismos al objetivo del proyecto en línea de la media de otras ofertas. Valoración media.

B) Oferta Técnica de Licitador 2 (UTE VECTOR SOFTWARE FACTORY, S.L. / KEYLAND SISTEMAS DE GESTIÓN, S.L.)

• **Metodología de asesoramiento individualizado a empresas**

- Adecuación de la metodología al objetivo del proyecto

El enfoque metodológico se adapta correctamente al objetivo del proyecto con una orientación a la metodología establecida por la SGIPYME. Sin embargo, otras ofertas tienen una mejor definición y asociación de los distintos habilitadores digitales. Valoración por encima de la media.

- Desarrollo metodológico de asesoramiento individualizado

Metodología desarrollada en 3 fases más una de cierre con una definición media de cada una y de sus actividades.

Otras ofertas con mejor puntuación han proporcionado más información y más detallada, así como un cronograma tentativo con estimación horaria y de recursos pormenorizada y mayor definición de las sesiones en remoto. Valoración media.

- Adaptación de la metodología a las empresas industriales

Se justifica medianamente la adaptación a empresas industriales, especialmente a través de referencias de servicios análogos sin embargo en otras ofertas con mayor puntuación, se aporta información más detallada de este criterio justificando un desarrollo que apoye la innovación empresarial y la capacitación tecnológica de la organización y de sus trabajadores. Valoración media.

- Utilización y adecuación de herramientas tecnológicas para el asesoramiento y seguimiento.

Se hace uso de la Herramienta de Autodiagnóstico Digital Avanzada (HADA) complementada con cuestionario online y se ofrecen algunas herramientas tecnológicas para el proyecto.

No obstante, otras ofertas con mayor puntuación ofrecen más herramientas y mayor definición y adecuación de las mismas a cada fase del proyecto. Valoración por encima de la media.

• **Propuesta de jornadas de demostración**

- Adecuación de las temáticas al objetivo del proyecto

Buena información sobre el formato y la estructura de los 6 talleres prácticos propuestos "por cada uno de los tres sectores en los que solicitan homologarse como asesores", con una duración de 5 horas, agenda detallada y amplia distribución geográfica de impartición a nivel nacional. No se aprecia especial complementariedad de las temáticas de las jornadas con el servicio descrito en la propuesta. Valoración media.

• **Propuesta tipo de informe de transformación digital de una empresa del sector industrial**

- Diseño de informes y adecuación de los mismos al objetivo del proyecto

Información bien desarrollada sobre las propuestas de informes tipo que no incluye valoración económica de las propuestas, ni plantillas de los entregables. Valoración media.

C) Oferta Técnica de Licitador 3 (CADTECH IBÉRICA, S.A.)

• **Metodología de asesoramiento individualizado a empresas**

- Adecuación de la metodología al objetivo del proyecto

En el enfoque metodológico se adapta de en grado medio alto al objetivo, apreciándose una orientación a la metodología establecida utilizando una metodología propia que pretende complementar a través de capas de servicio la propuesta por la SGIPYME. Sin embargo, otras ofertas tienen una mejor adaptación y asociación de los distintos habilitadores digitales. Valoración media.

- Desarrollo metodológico de asesoramiento individualizado

Metodología desarrollada en 3 fases sin aportar un gran desarrollo e información de cada una y sus actividades a diferencia de otras ofertas. No se identifica un plan de seguimiento específico y se ofrece la figura del “coach” los 6 meses posteriores a la entrega del plan de transformación.

Otras ofertas han proporcionado más información y más detallada de fases y actividades cubriendo las fases clave del desarrollo. Valoración por debajo de la media.

- Adaptación de la metodología a las empresas industriales

La metodología tiene en cuenta la diversidad de sectores industriales y la realidad de las empresas y por ello pondera de manera distinta las preguntas de los cuestionarios de evaluación y diagnóstico en función del sector. Se ofrecen medios técnicos como impresoras 3d y gafas de realidad virtual.

Otras ofertas han acreditado en su documentación un mayor desarrollo de la metodología a las empresas industriales y sus capacidades tecnológicas. Valoración media.

- Utilización y adecuación de herramientas tecnológicas para el asesoramiento y seguimiento.

No se contempla en la oferta la utilización de la Herramienta de Autodiagnóstico Digital Avanzada (HADA) de la SGIPYME. Se propone el uso de diversas herramientas durante el asesoramiento, no obstante, con menos definición y poco detalle de las fases de aplicación que en ofertas con mayor puntuación. Valoración por debajo de la media.

• **Propuesta de jornadas de demostración**

- Adecuación de las temáticas al objetivo del proyecto

Buena información sobre la estructura y planificación de las 5 jornadas presenciales previstas, con suficiente detalle en cuanto a la duración y las temáticas propuestas, sobre las que se aprecia buen nivel de

complementariedad con el servicio descrito en la propuesta. Valoración por encima de la media.

- **Propuesta tipo de informe de transformación digital de una empresa del sector industrial**

- Diseño de informes y adecuación de los mismos al objetivo del proyecto

Buen desarrollo del índice de contenidos del plan de transformación digital ligeramente por encima de la media de las ofertas presentadas. Valoración por encima de la media.

D) Oferta Técnica de Licitador 4 (ANOVA IT CONSULTING, S.L.)

- **Metodología de asesoramiento individualizado a empresas**

- Adecuación de la metodología al objetivo del proyecto

En el enfoque metodológico se adapta correctamente al objetivo con una orientación a la metodología establecida por la SGIPYME. Sin embargo, otras ofertas tienen una mejor definición y asociación de los distintos habilitadores digitales. Valoración por encima de la media.

- Desarrollo metodológico de asesoramiento individualizado

Metodología desarrollada en 3 fases más una inicial cuya estructura y actividades garantizan un servicio homogéneo y completo. No se indica un cronograma específico.

Otras ofertas han proporcionado más información y más detallada. Valoración por encima de la media

- Adaptación de la metodología a las empresas industriales

A través del matching inicial se acredita la adaptación metodológica a las distintas empresas y sectores industriales. A diferencia de ofertas con mayor puntuación, no se presenta tanta información y detalle en el fomento de la innovación y capacitación tecnológica de organización y trabajadores. Valoración media.

- Utilización y adecuación de herramientas tecnológicas para el asesoramiento y seguimiento.

Utilizan diversas herramientas para el seguimiento y la gestión del proyecto y ofrecen una plataforma con contenidos digitales, habilitadores digitales, casos de éxito, etc. Ofertas con mayor puntuación ofrecen más herramientas y mayor definición y adecuación de las mismas. Valoración por encima de la media.

- **Propuesta de jornadas de demostración**

- Adecuación de las temáticas al objetivo del proyecto

Información clara sobre el formato y la estructura, el calendario y la planificación con la propuesta de 4 jornadas presenciales en tecnología habilitadoras. Información detallada sobre los expertos que impartirían las jornadas. Se aprecia complementariedad de las temáticas de las jornadas con el servicio descrito en la propuesta. Valoración alta.

- **Propuesta tipo de informe de transformación digital de una empresa del sector industrial**

- Diseño de informes y adecuación de los mismos al objetivo del proyecto

Información poco desarrollada en comparación con el resto de ofertas presentadas. Valoración por debajo de la media.

E) Oferta Técnica de Licitador 5 (PKF ATTEST ITC, S.L.)

- **Metodología de asesoramiento individualizado a empresas**

- Adecuación de la metodología al objetivo del proyecto

El enfoque metodológico se adapta medianamente al objetivo con una orientación a la metodología establecida por la SGIPYME. Sin embargo, otras ofertas tienen una mejor definición y asociación de los distintos habilitadores digitales y presentan plan de calidad y de gestión de riesgos. Valoración por debajo de la media.

- Desarrollo metodológico de asesoramiento individualizado

Metodología desarrollada en 3 fases desarrolladas con cierta desproporción, análisis medianamente detallado de la fase de diagnóstico y muy superficial en el asesoramiento y definición del plan de transformación. El seguimiento se contempla 9 meses después a la entrega del plan en lugar de continuado en la duración del proyecto. Valoración baja.

- Adaptación de la metodología a las empresas industriales

No se puede verificar en profundidad la adaptación a las circunstancias de las empresas, ni el fomento de la innovación. Otras ofertas han acreditado en su documentación una mayor adaptación de la metodología a las empresas industriales y han desarrollado este criterio de valoración en su oferta técnica. Valoración baja.

- Utilización y adecuación de herramientas tecnológicas para el asesoramiento y seguimiento.

Sólo se hace mención al uso de la herramienta que facilite la EOI y en caso necesario habilitar soluciones o herramientas colaborativas. Otras ofertas con mayor puntuación ofrecen más variedad de herramientas tecnológicas y definición y adecuación de las mismas en las distintas fases y actividades del proyecto. Valoración baja.

- **Propuesta de jornadas de demostración**

- Adecuación de las temáticas al objetivo del proyecto

Información poco precisa sobre la estructura y planificación de los talleres demostrativos previstos cuya celebración parece sujeta a "que la organización asesorada así lo indique". En cuanto a la temática de los mismos, se limitará a la coincidencia "con el porfolio de soluciones de PKF Attest". Valoración baja.

- **Propuesta tipo de informe de transformación digital de una empresa del sector industrial**

- Diseño de informes y adecuación de los mismos al objetivo del proyecto

Información sobre la propuesta de informe de transformación digital tipo y las distintas plantillas de los entregables en línea con la media de las ofertas presentadas. Valoración media.

F) Oferta Técnica de Licitador 6 (IDC RESEARCH SPAIN, S.L.)

- **Metodología de asesoramiento individualizado a empresas**

- Adecuación de la metodología al objetivo del proyecto

En el desarrollo de la metodología, se puede apreciar que se adapta al objetivo del proyecto, pero no llega a estar tan desarrollada y ordenada como otras metodologías de otras ofertas. Se basa en la metodología de la estrategia de IC4.0 y de las características del pliego. Valoración por debajo de la media.

- Desarrollo metodológico de asesoramiento individualizado

Metodología desarrollada en 6 fases con un detalle medio de las mismas. Propuesta difícil de seguir al encontrar discrepancias entre distintas partes de la misma, duplicidades y saltos entre actividades.

Otras ofertas han proporcionado más información, más ordenada y más detallada de las fases y actividades claves. Valoración por debajo de la media.

- Adaptación de la metodología a las empresas industriales

No se puede verificar en profundidad la adaptación a las circunstancias de las empresas, ni el fomento de la innovación. Otras ofertas han acreditado en su documentación una mayor adaptación de la metodología a las empresas industriales. Valoración baja.

- Utilización y adecuación de herramientas tecnológicas para el asesoramiento y seguimiento.

No se contempla en la oferta la utilización de la Herramienta de Autodiagnóstico Digital Avanzada (HADA) de la SGIPYME. Se propone el uso de herramientas propias, no obstante, con menos definición y poco detalle de las fases de aplicación y alcance que en ofertas con mayor puntuación. Valoración baja

- **Propuesta de jornadas de demostración**

- Adecuación de las temáticas al objetivo del proyecto

Escaso nivel de detalle en la información sobre el formato y la estructura, el calendario y la planificación de las jornadas previstas. Valoración baja.

- **Propuesta tipo de informe de transformación digital de una empresa del sector industrial**

- Diseño de informes y adecuación de los mismos al objetivo del proyecto

Índice de contenidos con información y propuestas de medidas desarrolladas muy por debajo de la media de otras ofertas presentadas. Valoración baja.

G) Oferta Técnica de Licitador 7 (IZERTIS, S.L.)

• **Metodología de asesoramiento individualizado a empresas**

- Adecuación de la metodología al objetivo del proyecto

En el desarrollo de la metodología de la entidad, se puede apreciar en profundidad cómo se adapta al objetivo del proyecto. Tienen un grado de asociación alto de los habilitadores digitales de IC4 para transformar empresa. Además, ofrecen planes de calidad y gestión de riesgos muy detallados a lo largo de todo el proyecto. Valoración alta.

- Desarrollo metodológico de asesoramiento individualizado

Desarrollan una metodología propia (IZERTIS DX4) en 3 fases y diferentes hitos estructurada y ordenada correctamente, incluyendo una estimación de tiempos acorde a las necesidades y un total de 55 horas de asesoramiento. El proceso de gestión desarrollado garantiza un servicio homogéneo.

Otras ofertas han proporcionado más información y más detallada. Valoración por encima de la media.

- Adaptación de la metodología a las empresas industriales

Se plantea un modelo metodológico adaptado a las empresas industriales basado en características como el enfoque hacia los procesos de innovación tecnológica, asignación de un “coach” de Industria 4.0, con especialización sectorial y un acompañamiento cercano en el proceso de despliegue del plan de transformación. Valoración por encima de la media.

- Utilización y adecuación de herramientas tecnológicas para el asesoramiento y seguimiento.

Se utilizan numerosas herramientas tecnológicas para el desarrollo del proyecto y están bien relacionadas en cada fase del mismo. Valoración alta.

• **Propuesta de jornadas de demostración**

- Adecuación de las temáticas al objetivo del proyecto

Información detallada sobre la estructura, contenido y planificación de las 6 jornadas y talleres de demostración previstos para presentar de forma clara y comprensible conocimientos teóricos y prácticos sobre las principales tecnologías habilitadoras de la industria 4.0. Valoración alta.

• **Propuesta tipo de informe de transformación digital de una empresa del sector industrial**

- Diseño de informes y adecuación de los mismos al objetivo del proyecto

Índice de contenidos con información y propuestas de medidas desarrolladas muy por encima de la media de otras ofertas presentadas que presenta un alto valor añadido para la empresa en cuanto a la planificación del despliegue de

proyectos, la estimación económica de los mismos, y las fuentes de financiación a las que puede acudir la empresa. Valoración alta.

H) Oferta Técnica de Licitador 8 (UTE EQA CERTIFICADOS I MAS D MAS I, S.L. / ANESCA SERVICIOS ENERGÉTICOS, S.L.)

El Pliego de Cláusulas Administrativas Particulares establece en su punto "5.2 *SOBRE 2, CRITERIOS QUE DEPENDEN DE UN JUICIO DE VALOR*" las extensiones máximas del Resumen Ejecutivo, de la Oferta Técnica y de la Documentación Anexa. En particular, se establece una extensión máxima de 10 páginas a doble cara con un tamaño de fuente 11 e interlineado sencillo para la Oferta Técnica.

Además, en esta documentación se indica que la información adicional al máximo de páginas establecido no será tenida en cuenta a efectos de la valoración de los criterios sujetos a juicio de valor.

La oferta técnica de la UTE EQA CERTIFICADOS I MAS D MAS I, S.L. / ANESCA SERVICIOS ENERGÉTICOS, S.L se compone de 24 páginas a doble cara, duplicando así el máximo permitido. Y sus anexos superan las 150 páginas a doble cara.

Por ello, y ante la imposibilidad de valorar correctamente los criterios ignorando la información adicional al máximo de páginas establecido, se decide establecer la puntuación de 0 a cada criterio por no responder adecuadamente a las necesidades planteadas.

I) Oferta Técnica de Licitador 9 (EVERIS SPAIN, S.L.U.)

• **Metodología de asesoramiento individualizado a empresas**

- Adecuación de la metodología al objetivo del proyecto

En el desarrollo de la metodología de la entidad, se puede apreciar que se adapta al objetivo del proyecto, pero no llega a estar tan desarrollada como otras metodologías de otras ofertas. Se basa en la metodología de la estrategia de IC4.0. Valoración media

- Desarrollo metodológico de asesoramiento individualizado

Metodología en 4 fases más una preparatoria que cubren las necesidades del asesoramiento con garantía de servicio homogéneo. A diferencia de otras ofertas con valoración más alta, no ofrecen un cronograma tentativo ni tanta información y definición de indicadores. Valoración media

- Adaptación de la metodología a las empresas industriales

A diferencia de ofertas con mayor puntuación, no se presenta tanta información y detalle de este criterio. Valoración por debajo de la media.

- Utilización y adecuación de herramientas tecnológicas para el asesoramiento y seguimiento.

Se propone el uso de distintas herramientas con menos definición, detalle y claridad que otras ofertas con mayor puntuación. Valoración media.

- **Propuesta de jornadas de demostración**

- Adecuación de las temáticas al objetivo del proyecto

Amplia información sobre la estructura, diseño y planificación de talleres demostrativos de contenido práctico orientados a personalizar las necesidades y objetivos de digitalización de cada empresa beneficiaria. Temáticas específicas de industria 4.0 complementarias con el servicio completo descrito en la propuesta. Valoración muy alta.

- **Propuesta tipo de informe de transformación digital de una empresa del sector industrial**

- Diseño de informes y adecuación de los mismos al objetivo del proyecto

Índice de contenidos con información y propuestas de medidas desarrolladas muy por encima de la media de otras ofertas presentadas que ofrece un alto valor añadido para las empresas beneficiarias en cuanto a la planificación de los proyectos recomendados, la estimación económica de los mismos, y las fuentes de financiación con las que abordarlos. Valoración alta.

J) Oferta Técnica de Licitador 10 (MNEMO EVOLUTION & INTEGRATION SERVICES, S.A.)

- **Metodología de asesoramiento individualizado a empresas**

- Adecuación de la metodología al objetivo del proyecto

El enfoque metodológico la metodología propia no termina de adaptarse ni está del todo alineada con la metodología establecida por la SGIPYME. Se menciona la existencia de un plan de calidad y contingencias sin entrar al desarrollo del mismo.

Otras ofertas tienen una mejor definición y asociación de los distintos habilitadores digitales y presentan más información. Valoración baja.

- Desarrollo metodológico de asesoramiento individualizado

Metodología desarrollada en 6 fases y diversas actividades indicadas en un esquema. Se observa poco desarrollo de la información de cada una de ellas y la justificación de este criterio de valoración queda escasa en comparación con ofertas mejor puntuadas que desarrollan en su oferta técnica este punto. Valoración baja.

- Adaptación de la metodología a las empresas industriales

Se observa cierta adaptación a las circunstancias de las empresas, pero no se puede verificar en profundidad ni el fomento a la innovación ni a la capacitación tecnológica de organizaciones y personas. Otras ofertas han acreditado en su documentación una mayor adaptación de la metodología a las empresas industriales y han desarrollado con más información este criterio de valoración en su oferta técnica. Valoración por debajo de la media.

- Utilización y adecuación de herramientas tecnológicas para el asesoramiento y seguimiento.

Se hace referencia al uso de una herramienta en la nube para las distintas fases del proyecto sin entrar a desarrollar la misma. Otras ofertas con mayor puntuación ofrecen más variedad de herramientas tecnológicas y definición y adecuación de las mismas en las distintas fases y actividades del proyecto. Valoración baja.

- **Propuesta de jornadas de demostración**

- Adecuación de las temáticas al objetivo del proyecto

Buena información sobre la estructura y planificación de los 15 workshops previstos sin detalle de los ponentes. No contempla, sin embargo, la posibilidad de jornadas presenciales, ya que todos los talleres se impartirán “de forma remoto vía videoconferencia desde la sede de MNEMO”. Valoración por debajo de la media.

- **Propuesta tipo de informe de transformación digital de una empresa del sector industrial**

- Diseño de informes y adecuación de los mismos al objetivo del proyecto

Índice de contenidos con información y propuestas de medidas desarrolladas muy por debajo de la media de otras ofertas presentadas. Valoración baja.

K) Oferta Técnica de Licitador 11 (UTE GRANT THORNTON, S.L.P. / TECNOLOGÍAS PLEXUS, S.L.)

- **Metodología de asesoramiento individualizado a empresas**

- Adecuación de la metodología al objetivo del proyecto

Adecuación correcta del enfoque metodológico al objetivo con una orientación a la metodología establecida por la SGIPYME. Sin embargo, otras ofertas tienen una mejor definición y asociación de los distintos habilitadores digitales y definido un plan específico de gestión de riesgos. Valoración por encima de la media.

- Desarrollo metodológico de asesoramiento individualizado

Metodología desarrollada en 5 fases con un correcto grado de desarrollo y detalle, ofreciendo un cronograma del asesoramiento. Se observa homogeneidad de la propuesta para las empresas. No se aprecia detalle de cómo se realizará el asesoramiento en remoto. Valoración por encima de la media.

- Adaptación de la metodología a las empresas industriales

Se observa una adaptación a las empresas industriales, sin embargo, a diferencia de ofertas con mayor puntuación, no se presenta tanta información y detalle de este criterio que se fundamenta con un informe de FAEDPYME. Valoración media.

- Utilización y adecuación de herramientas tecnológicas para el asesoramiento y seguimiento.

Se propone y desarrolla el uso de Redmine para todo el proyecto. Otras ofertas con mayor puntuación ofrecen más variedad de herramientas tecnológicas. Valoración media.

- **Propuesta de jornadas de demostración**

- Adecuación de las temáticas al objetivo del proyecto

Buena información sobre la estructura y planificación de los 12 talleres temáticos y demostrativos previstos, con suficiente detalle en cuanto a la duración, formato y contenido y ponentes. s, sobre las que se aprecia buen nivel de complementariedad con el servicio descrito en la propuesta. Valoración alta.

- **Propuesta tipo de informe de transformación digital de una empresa del sector industrial**

- Diseño de informes y adecuación de los mismos al objetivo del proyecto

Desarrollo poco extenso del índice de contenidos del plan de transformación digital, por debajo de la media de las ofertas presentadas. Valoración por debajo de la media.

L) Oferta Técnica de Licitador 12 (IDOM CONSULTING ENGINEERING ARCHITECTURE, S.A.U.)

- **Metodología de asesoramiento individualizado a empresas**

- Adecuación de la metodología al objetivo del proyecto

La metodología está en línea con los objetivos del proyecto. A diferencia de otras ofertas con mejor valoración, no ofrece planes de calidad y de gestión de riesgos y ofrece menos detalle e información. Valoración por debajo de la media.

- Desarrollo metodológico de asesoramiento individualizado

Metodología en 3 fases con un desarrollo correcto de las mismas y sus actividades. Se ofrece estimación temporal y desglose horario de cada una de las actividades. A diferencia de otras ofertas con valoración más alta, no ofrecen tanta información y definición de indicadores. Valoración por encima de la media.

- Adaptación de la metodología a las empresas industriales

Se observa una adaptación a las empresas industriales minimizando las interrupciones en las mismas. A diferencia de ofertas con mayor puntuación, no se presenta tanta información y detalle de este criterio. Valoración por debajo de la media.

- Utilización y adecuación de herramientas tecnológicas para el asesoramiento y seguimiento.

Uso correcto de la Herramienta de Autodiagnóstico Digital Avanzada (HADA) complementada con un cuestionario específico para profundizar en distintos aspectos.

Se propone el uso de herramientas con la elaboración de un cuadro de mando integral de seguimiento, no obstante, se ofrece menos definición y detalle que otras ofertas con mayor puntuación. Valoración por encima de la media.

- **Propuesta de jornadas de demostración**

- Adecuación de las temáticas al objetivo del proyecto

Información detallada sobre la estructura y planificación de los dos tipos de talleres propuestos, los denominados “talleres de inmersión tecnológica 4.0” intensivos, presenciales y multiempresa con duración de una jornada completa (de 9:00h a 18:30h), y los remotos o webinars. Buena adaptación de las temáticas a la realidad del sector industrial. Valoración por encima de la media.

- **Propuesta tipo de informe de transformación digital de una empresa del sector industrial**

- Diseño de informes y adecuación de los mismos al objetivo del proyecto

Información bien desarrollada sobre las propuestas de informes tipo y las distintas plantillas de los entregables. Valoración por encima de la media.

M) Oferta Técnica de Licitador 13 (ATOS SPAIN, S.A.U.)

- **Metodología de asesoramiento individualizado a empresas**

- Adecuación de la metodología al objetivo del proyecto

El enfoque metodológico no termina de adaptarse ni está del todo alineado con la metodología establecida por la SGIPYME y el objetivo del proyecto. A diferencia de otras ofertas, no se aporta plan de calidad y el plan de riesgos no tiene la suficiente definición e información.

Otras ofertas tienen una mejor definición y asociación de los distintos habilitadores digitales y presentan más información. Valoración baja.

- Desarrollo metodológico de asesoramiento individualizado

Metodología desarrollada en 3 fases y múltiples actividades. No se tiene en cuenta una fase que incluya el seguimiento del asesoramiento, punto que se considera clave para el éxito y cumplimiento de los objetivos previstos. No se incluye cronograma tentativo del asesoramiento.

Otras ofertas presentan información más detallada de las distintas actividades y un itinerario que cubre todas las necesidades solicitadas. Valoración baja.

- Adaptación de la metodología a las empresas industriales

Propuesta basada en la capacitación tecnológica de las organizaciones, sin embargo, no se puede verificar en profundidad la adaptación a las circunstancias de las empresas, ni el fomento de la innovación. Otras ofertas han acreditado en su documentación una mayor adaptación de la metodología a las empresas industriales. Valoración por debajo de la media.

- Utilización y adecuación de herramientas tecnológicas para el asesoramiento y seguimiento.

No se hace referencia al uso de la Herramienta de Autodiagnóstico Digital Avanzada (HADA). Se incluyen algunas herramientas tecnológicas y el uso de mapas de análisis de diferentes indicadores, sin embargo, menos en comparación con ofertas con mayor puntuación y menos desarrollo y justificación de las fases de aplicación. Valoración por debajo de la media.

- **Propuesta de jornadas de demostración**

- Adecuación de las temáticas al objetivo del proyecto

Información muy poco desarrollada sobre el formato, la estructura y las temáticas de los talleres demostrativos propuestos, sin detalle de las tecnologías habilitadoras de cada taller, de los expertos o de las fechas de impartición de los mismos. Valoración baja.

- **Propuesta tipo de informe de transformación digital de una empresa del sector industrial**

- Diseño de informes y adecuación de los mismos al objetivo del proyecto

Información poco desarrollada sobre las propuestas de informes tipo con identificación de fuentes. Valoración por debajo de la media.

N) Oferta Técnica de Licitador 14 (INNOVA NEXT, S.L.U. (BARRABÉS NEXT))

- **Metodología de asesoramiento individualizado a empresas**

- Adecuación de la metodología al objetivo del proyecto

La metodología está en línea con los objetivos del proyecto. A diferencia de otras ofertas con mejor valoración, no ofrece planes de calidad y de gestión de riesgos y ofrece menos detalle e información. Valoración por debajo de la media.

- Desarrollo metodológico de asesoramiento individualizado

Metodología desarrollada en 5 fases con poca definición e información de las mismas y sus actividades. Se ofrece cronograma tentativo con una estimación de 60 horas de dedicación por empresa.

Comparado con otras ofertas con puntuaciones más altas, no se han desarrollado las correspondientes fases metodológicas y sus actividades tan en profundidad. Valoración media.

- Adaptación de la metodología a las empresas industriales

Se justifica la sectorialización del servicio y su adaptación a empresas industriales desde el diseño del servicio. No se desarrolla en la oferta la capacitación tecnológica de la organización. En otras ofertas con mayor puntuación, se aporta información más detallada que certifica una mayor adaptación en estos aspectos. Valoración media.

- Utilización y adecuación de herramientas tecnológicas para el asesoramiento y seguimiento.

Se propone el uso de múltiples herramientas con menos definición, detalle y fases de utilización que otras ofertas con mayor puntuación. Valoración por encima de la media.

- **Propuesta de jornadas de demostración**

- Adecuación de las temáticas al objetivo del proyecto

Información sobre el formato, la estructura y las temáticas de los 6 talleres demostrativos propuestos en línea con la media del resto de las ofertas presentadas, con buen detalle de las tecnologías habilitadoras de cada taller, así como de los expertos y fechas de impartición de los mismos. Valoración por encima de la media.

- **Propuesta tipo de informe de transformación digital de una empresa del sector industrial**

- Diseño de informes y adecuación de los mismos al objetivo del proyecto

Información bien desarrollada sobre las propuestas de informes tipo con identificación de fuentes. No se incluye valoración económica de las propuestas ni plantillas de los entregables. Valoración media.

O) **Oferta Técnica de Licitador 15 (UTE ASOCIACIÓN DE LA INDUSTRIA NAVARRA (AIN) / ZABALA INNOVATION CONSULTING, S.A.)**

- **Metodología de asesoramiento individualizado a empresas**

- Adecuación de la metodología al objetivo del proyecto

En el desarrollo de la metodología de la entidad, se puede apreciar en profundidad cómo se adapta al objetivo del proyecto. Tienen un grado de asociación alto de los habilitadores digitales a través de un estudio de benchmarking. Se desarrollan planes de calidad y gestión de riesgos a lo largo de todo el proyecto. Valoración alta

- Desarrollo metodológico de asesoramiento individualizado

Metodología desarrollada en 5 fases incluido el lanzamiento con gran definición de cada una y de sus actividades. Se ofrece gestión durante y después del servicio, así como una fase previa de difusión del programa. El proceso de gestión desarrollado garantiza un servicio homogéneo. Valoración alta.

- Adaptación de la metodología a las empresas industriales

Propuesta basada en la innovación empresarial que pone a disposición de las empresas sus laboratorios y tecnologías. Otras ofertas con mayor puntuación aportan información más detallada que certificada una mayor adaptación de la metodología a las empresas industriales. Valoración por encima de la media.

- Utilización y adecuación de herramientas tecnológicas para el asesoramiento y seguimiento.

Desarrollo básico de herramientas. Otras ofertas de mayor puntuación ofrecen más detalle e información en este criterio. Valoración baja.

- **Propuesta de jornadas de demostración**

- Adecuación de las temáticas al objetivo del proyecto

Buena información sobre el formato, la estructura y las temáticas de las 14 jornadas previstas realizar en 2019 y que serán de 2 tipos: jornadas de tendencias y tecnologías en sectores industriales (presenciales y de 3 horas de duración) con ubicaciones y sectores que dependerán del ámbito geográfico final en que se encuadre el servicio, y 10 módulos especializados para mandos intermedios de 47 horas de duración impartidos en la zona de Sakana (Navarra). Valoración alta.

- **Propuesta tipo de informe de transformación digital de una empresa del sector industrial**

- Diseño de informes y adecuación de los mismos al objetivo del proyecto

Información bien desarrollada sobre las propuestas de informes tipo y las distintas plantillas de los entregables. Valoración alta.

P) Oferta Técnica de Licitador 16 (CENTRO TECNOLÓGICO METALMECÁNICO Y DEL TRANSPORTE)

- **Metodología de asesoramiento individualizado a empresas**

- Adecuación de la metodología al objetivo del proyecto

En el desarrollo de la metodología de la entidad, se puede apreciar que se adapta al objetivo del proyecto e incluye las especificaciones UNE 0060 y 0061 como guías de la metodología. Sin embargo, no incluyen planes específicos de calidad y gestión de riesgos, aunque se acreditan certificados de AENOR en estos aspectos. Valoración por encima de la media.

- Desarrollo metodológico de asesoramiento individualizado

El desarrollo de la metodología se basa en 5 paquetes de trabajo medianamente bien desarrollados junto con sus actividades. Se ofrecen 60 horas de asesoramiento por empresa (en lugar de 50), se amplía el personal mínimo dedicado y se establecen los tiempos aproximados para cada paquete de trabajo.

No obstante, la definición y el detalle del desarrollo metodológico es menor que en ofertas con puntuaciones más altas. Valoración media.

- Adaptación de la metodología a las empresas industriales

Al tratarse de un centro tecnológico la propuesta se basa en la innovación de las industrias y se dispone de laboratorios e infraestructuras idóneas para mostrar tecnologías habilitadoras. Valoración alta.

- Utilización y adecuación de herramientas tecnológicas para el asesoramiento y seguimiento.

Uso de app propia para la gestión de todo el proceso incluido el seguimiento técnico que cubre las distintas necesidades en cada etapa del asesoramiento. Esta aplicación complementa a la Herramienta de Autodiagnóstico Digital Avanzada (HADA) ampliando la información de ésta in situ. Valoración alta.

- **Propuesta de jornadas de demostración**

- Adecuación de las temáticas al objetivo del proyecto

Buena información sobre el formato, la estructura y las temáticas de los tres tipos de jornadas prácticas o talleres de demostración de tecnologías 4.0 previstos, uno de ellos a impartir en las propias instalaciones de la empresa asesorada, lo que se valora muy positivamente a pesar de que se eche en falta una mayor precisión en cuanto al número, duración, o expertos previstos. Valoración alta.

- **Propuesta tipo de informe de transformación digital de una empresa del sector industrial**

- Diseño de informes y adecuación de los mismos al objetivo del proyecto

Información bien desarrollada sobre las propuestas de informes tipo y las distintas plantillas de los entregables. Valoración por encima de la media.

Q) Oferta Técnica de Licitador 17 (FUNDACIÓN CTIC CENTRO TECNOLÓGICO)

- **Metodología de asesoramiento individualizado a empresas**

- Adecuación de la metodología al objetivo del proyecto

En el desarrollo de la metodología, se puede apreciar en profundidad cómo se adapta al objetivo del proyecto ampliado con metodología propia que aporta valor. Tienen un alto grado de asociación de los habilitadores digitales. Se incluye un plan de calidad y contingencias a lo largo de todo el proyecto. Valoración muy alta.

- Desarrollo metodológico de asesoramiento individualizado

Desarrollo de la metodología en 4 fases y múltiples actividades con un alto grado de desarrollo y detalle. Se acredita un desarrollo homogéneo en el asesoramiento y múltiples opciones para el seguimiento en remoto. Valoración alta.

- Adaptación de la metodología a las empresas industriales

Se acredita la adaptación de la metodología a las empresas industriales y la sectorización y especialización a través de la flexibilidad y personalización de todas las fases, fomentando la innovación y la capacitación tecnológica. Valoración alta.

- Utilización y adecuación de herramientas tecnológicas para el asesoramiento y seguimiento.

Se complementa el uso de la Herramienta de Autodiagnóstico Digital Avanzada (HADA) con una herramienta de diagnóstico propia con múltiples

funcionalidades. Oferta de diversas opciones para el seguimiento y apoyo en remoto de los asesoramientos.

Otras ofertas con mayor puntuación ofrecen más herramientas y mayor detalle de uso a lo largo de todo el proceso. Valoración por encima de la media.

- **Propuesta de jornadas de demostración**

- Adecuación de las temáticas al objetivo del proyecto

Información poco detallada sobre el formato y la estructura, el calendario y la planificación de las jornadas (presenciales) y webinarios propuestos, sin precisar su número. En el anexo V incluye una propuesta de contenidos para las jornadas demostradoras, “enfocados a complementar el servicio de acompañamiento individual”, así como una relación de posibles expertos y colaboradores. Valoración media.

- **Propuesta tipo de informe de transformación digital de una empresa del sector industrial**

- Diseño de informes y adecuación de los mismos al objetivo del proyecto

Por motivos de la limitación de páginas establecida en la licitación, sólo se incluye la estructura general del documento “Plan de transformación Digital” a generar. Valoración por debajo de la media.

R) Oferta Técnica de Licitador 18 (AUREN CONSULTORES S.P., S.L.P.)

- **Metodología de asesoramiento individualizado a empresas**

- Adecuación de la metodología al objetivo del proyecto

El enfoque metodológico se adapta en grado medio al objetivo con cierta orientación a la metodología establecida por la SGIPYME. No se presentan planes de calidad ni de gestión de riesgos. Otras ofertas con mayor puntuación se adecúan más a la metodología y los objetivos y completan más la información. Valoración baja.

- Desarrollo metodológico de asesoramiento individualizado

El desarrollo de la metodología se realiza en 3 grandes actividades con un grado de detalle más bajo que otras ofertas. No se aprecia una gran definición de los entregables.

Otras ofertas con más puntuación han proporcionado bastante más de información y más detallada. Valoración baja.

- Adaptación de la metodología a las empresas industriales

Se justifica medianamente la adaptación a empresas industriales sin embargo en otras ofertas con mayor puntuación, se aporta información más detallada que certifica un desarrollo que apoye la innovación empresarial y la capacitación tecnológica de la organización y de sus trabajadores. Valoración por debajo de la media.

- Utilización y adecuación de herramientas tecnológicas para el asesoramiento y seguimiento.

Se ofrece una plataforma online para el soporte en remoto y herramientas de Microsoft para el seguimiento y control. Otras ofertas con mayor puntuación ofrecen más herramientas y más específicas para el desarrollo de todas las fases, con mayor definición y adecuación de las mismas. Valoración por debajo de la media.

- **Propuesta de jornadas de demostración**

- Adecuación de las temáticas al objetivo del proyecto

Información adecuada sobre el formato y la estructura, el calendario y la planificación de las 4 jornadas propuestas. Información detallada sobre los expertos que la impartirían, así como buen nivel de complementariedad de las temáticas con el servicio descrito en la propuesta. Valoración por encima de la media.

- **Propuesta tipo de informe de transformación digital de una empresa del sector industrial**

- Diseño de informes y adecuación de los mismos al objetivo del proyecto

Índice de contenidos correcto con información y propuestas de medidas poco desarrolladas. Valoración por debajo de la media.

S) Oferta Técnica de Licitador 19 (UTE VALORA CONSULTORES DE GESTIÓN, S.L. / SICASOFT SOLUTIONS, S.L.)

- **Metodología de asesoramiento individualizado a empresas**

- Adecuación de la metodología al objetivo del proyecto

En el desarrollo de la metodología, se puede apreciar en profundidad cómo se adapta al objetivo del proyecto. Tienen un grado de asociación alto de los habilitadores digitales. Se incluye un plan de calidad y contingencias a lo largo de todo el proyecto. Valoración alta.

- Desarrollo metodológico de asesoramiento individualizado

Desarrollo del asesoramiento en 2 grandes fases que cubren todas las actividades esperadas en el servicio. Se ofrece una gran definición y detalle de las mismas, así como un gran número de entregables adecuados incluyendo una evaluación final. Se incluye una etapa para el análisis de la ecoinnovación. Valoración muy alta.

- Adaptación de la metodología a las empresas industriales

Propuesta centrada en la innovación en todos los niveles y en la que se puede verificar la adaptación a las empresas industriales y a cada sector industrial a través de un análisis previo de sectorización.

Por otro lado, en ofertas mejor valoradas se aprecian acciones más definidas para fomentar la capacitación tecnológica de las empresas. Valoración por encima de la media.

- Utilización y adecuación de herramientas tecnológicas para el asesoramiento y seguimiento.

Se hace uso de la Herramienta de Autodiagnóstico Digital Avanzada (HADA) ampliada con un análisis y matriz de madurez que complementa el asesoramiento. Además, se ofrecen múltiples herramientas para el seguimiento, el remoto y la gestión en todas las etapas del proyecto y herramientas de evaluación de la sostenibilidad. Valoración muy alta.

- **Propuesta de jornadas de demostración**

- Adecuación de las temáticas al objetivo del proyecto

Información clara y detallada sobre la estructura y planificación de los 12 talleres propuestos (6 en formato presencial con duración de 4 horas y 6 en formato webinar). Dichos talleres se prevén celebrar en paralelo a los asesoramientos presenciales, con lo que se aprecia un buen nivel de complementariedad de las temáticas de las jornadas con el servicio descrito en la propuesta. Valoración por encima de la media.

- **Propuesta tipo de informe de transformación digital de una empresa del sector industrial**

- Diseño de informes y adecuación de los mismos al objetivo del proyecto

Propuesta ligeramente por encima de la media de las ofertas presentadas. Valoración por encima de la media.

T) Oferta Técnica de Licitador 20 (UTE INOVALABS DIGITAL, S.L. / INSTRUMENTACIÓN Y COMPONENTES, S.A.)

- **Metodología de asesoramiento individualizado a empresas**

- Adecuación de la metodología al objetivo del proyecto

En el enfoque metodológico se adapta correctamente al objetivo con una orientación a la metodología establecida por la SGIPYME. Sin embargo, otras ofertas tienen una mejor definición y asociación de los distintos habilitadores digitales y definido un plan específico de gestión de riesgos. Valoración por encima de la media.

- Desarrollo metodológico de asesoramiento individualizado

Metodología en 4 fases con un desarrollo correcto de las mismas y sus actividades. Se ofrece estimación temporal y planificación de las actividades. A diferencia de otras ofertas con valoración más alta, no ofrecen tanta información y definición de indicadores. Valoración por encima de la media

- Adaptación de la metodología a las empresas industriales

Se acredita la adaptación de la metodología a las empresas industriales y en especial a los sectores especializados en los que centrarán sus asesoramientos, así como el apoyo a la capacitación tecnológica de organizaciones y trabajadores. Otras ofertas con mayor puntuación detallan más el apoyo a la innovación empresarial. Valoración por encima de la media.

- Utilización y adecuación de herramientas tecnológicas para el asesoramiento y seguimiento.

Se ofrece el uso de su propia herramienta IN4.0 que permite el asesoramiento y seguimiento del proyecto. Otras ofertas con mayor puntuación ofrecen un mayor número de herramientas tecnológicas. Valoración media.

- **Propuesta de jornadas de demostración**

- Adecuación de las temáticas al objetivo del proyecto

Información concisamente desarrollada sobre el formato y la estructura, el calendario y la planificación de los 6 talleres demostrativos propuestos. Valoración media.

- **Propuesta tipo de informe de transformación digital de una empresa del sector industrial**

- Diseño de informes y adecuación de los mismos al objetivo del proyecto

Información bien desarrollada sobre las propuestas de informes tipo con identificación de fuentes. No se incluye valoración económica de las propuestas ni plantillas de los entregables. Valoración media.

U) Oferta Técnica de Licitador 21 (FUNDACIÓN TECNALIA RESEARCH & INNOVATION)

- **Metodología de asesoramiento individualizado a empresas**

- Adecuación de la metodología al objetivo del proyecto

El enfoque metodológico se adapta correctamente al objetivo con una orientación a la metodología establecida por la SGIPYME. Sin embargo, otras ofertas tienen una mejor definición y asociación de los distintos habilitadores digitales y presentan plan de calidad y de gestión de riesgos. Valoración media.

- Desarrollo metodológico de asesoramiento individualizado

Metodología desarrollada en 4 fases incluyendo un diagrama de planificación de las actividades sin estimaciones temporales y dedicación por actividad.

Otras ofertas con mejor puntuación han proporcionado mucha más información y más detallada de fases y actividades. Valoración media.

- Adaptación de la metodología a las empresas industriales

No se puede verificar en profundidad la adaptación a las circunstancias de las empresas, ni el fomento de la innovación. Otras ofertas han acreditado en su documentación una mayor adaptación de la metodología a las empresas

industriales y han desarrollado este criterio de valoración en su oferta técnica. Valoración baja.

- Utilización y adecuación de herramientas tecnológicas para el asesoramiento y seguimiento.

Se ofrece una herramienta alternativa a para el asesoramiento y seguimiento a la ofrecida en ediciones anteriores del programa. Otras ofertas con mayor puntuación ofrecen más herramientas y mejor definición y adecuación de las mismas para cada fase del proyecto. Valoración baja

- **Propuesta de jornadas de demostración**

- Adecuación de las temáticas al objetivo del proyecto

Información detallada sobre la estructura y planificación de las 3 jornadas de demostración previstas desarrollar en las sedes de Tecnalia, uno en cada uno de los tres territorios de la CAPV “para aprovechar la existencia de talleres o laboratorios especializados y dotados de tecnología propia de IC 4.0”. Valoración alta.

- **Propuesta tipo de informe de transformación digital de una empresa del sector industrial**

- Diseño de informes y adecuación de los mismos al objetivo del proyecto

Índice de contenidos y propuestas de medidas bien desarrolladas orientada a mejorar la claridad y comprensión de la información contenida en cada documento. Valoración por encima de la media.

V) Oferta Técnica de Licitador 22 (UTE INSTITUTO TECNOLÓGICO DE INFORMÁTICA / ASOCIACIÓN DE INVESTIGACIÓN DE LA INDUSTRIA DEL JUGUETE, CONEXAS Y AFINES / ASOCIACIÓN DE INVESTIGACIÓN DE LAS INDUSTRIAS CERÁMICAS, ITC_AICE / INSTITUTO TECNOLÓGICO METALMECÁNICO, MUEBLE, MADERA, EMBALAJE Y AFINES (AIDIMME) / ASOCIACIÓN DE INVESTIGACIÓN DE MATERIALES PLÁSTICOS Y CONEXAS – AIMPLAS / INSTITUTO TECNOLÓGICO DEL CALZADO Y CONEXAS – INESCOP / INSTITUTO TECNOLÓGICO DE LA ENERGÍA / ASOCIACIÓN DE INVESTIGACIÓN DE LA INDUSTRIA TEXTIL)

- **Metodología de asesoramiento individualizado a empresas**

- Adecuación de la metodología al objetivo del proyecto

En el desarrollo de la metodología de la entidad, se puede apreciar en profundidad cómo se adapta al objetivo del proyecto. Tienen un grado de asociación alto de los habilitadores digitales. Se desarrollan planes de calidad y gestión de riesgos a lo largo de todo el proyecto. Valoración alta

- Desarrollo metodológico de asesoramiento individualizado

Metodología desarrollada en 3 fases y múltiples actividades con un gran desarrollo e información, que garantizan un servicio homogéneo. Se ofrece

cronograma con la planificación bien definida de las actividades de asesoramiento. Valoración alta.

- Adaptación de la metodología a las empresas industriales

Metodología centrada en el apoyo de la innovación empresarial, así como en el desarrollo de capacidades tecnológicas de las organizaciones y personas. Se acredita muy buena adaptación a las empresas y sectores industriales. Valoración muy alta.

- Utilización y adecuación de herramientas tecnológicas para el asesoramiento y seguimiento.

Se utilizan numerosas herramientas tecnológicas para el desarrollo del proyecto y están bien relacionadas en cada fase del mismo. Valoración por encima de la media.

• **Propuesta de jornadas de demostración**

- Adecuación de las temáticas al objetivo del proyecto

Información clara y detallada sobre los distintos tipos de talleres propuestos, el elevado número que se impartirá de cada tipo, sobre la estructura y formato de los mismos, así como el calendario aproximado y lugar de impartición, abarcando temáticas adecuadas al objetivo del proyecto. Valoración alta.

• **Propuesta tipo de informe de transformación digital de una empresa del sector industrial**

- Diseño de informes y adecuación de los mismos al objetivo del proyecto

Información muy bien desarrollada sobre las propuestas de informes tipo y las distintas plantillas de los entregables. Valoración muy alta.

W) Oferta Técnica de Licitador 23 (INDRA BUSINESS CONSULTING, S.L.U.)

• **Metodología de asesoramiento individualizado a empresas**

- Adecuación de la metodología al objetivo del proyecto

En el desarrollo de la metodología de la entidad, se puede apreciar en profundidad cómo se adapta al objetivo del proyecto. Se incluyen planes de calidad y gestión de riesgos y se observa un correcto grado de asociación de los habilitadores digitales. Valoración alta.

- Desarrollo metodológico de asesoramiento individualizado

Desarrollo de la metodología en 7 fases con alto grado de definición y desarrollo de las mismas complementadas con un gran número de entregables intermedios. Se ofrece una planificación del asesoramiento y sus plazos estimados. Valoración alta.

- Adaptación de la metodología a las empresas industriales

Se puede verificar la adaptación a las empresas industriales y a cada sector industrial a través de la elaboración de un marco de referencia específico para cada sector.

Por otro lado, en ofertas mejor valoradas se aprecian acciones más definidas para fomentar la innovación y la capacitación tecnológica de las empresas. Valoración por encima de la media.

- Utilización y adecuación de herramientas tecnológicas para el asesoramiento y seguimiento.

Se complementa la Herramienta de Autodiagnóstico Digital Avanzada (HADA) con su herramienta QuickScan y se utilizan herramientas propias de gestión y seguimiento del proyecto, con un alto grado de definición y relación en cada fase del mismo. Valoración alta.

- **Propuesta de jornadas de demostración**

- Adecuación de las temáticas al objetivo del proyecto

Buena información sobre la estructura y planificación de las jornadas de demostración previstas, con un enfoque claramente práctico y demostrativo, si bien con poco nivel de detalle en cuanto a su desarrollo, "condicionado al número de empresas asignadas a Minsait y sus necesidades específicas". Valoración por debajo de la media.

- **Propuesta tipo de informe de transformación digital de una empresa del sector industrial**

- Diseño de informes y adecuación de los mismos al objetivo del proyecto

Índice de contenidos correcto con información y propuestas de medidas en línea con la media de las ofertas presentadas. Valoración media.

X) Oferta Técnica de Licitador 24 (UTE SOLUCIONEX CONSULTORÍA Y DESARROLLO, S.L. / BITTACORA INFORMÁTICA Y DISEÑO, S.L. / RC&MEDIA COMUNICACIÓN, S.L. / BERS CONSULTEAM TRANSFORMACIÓN DIGITAL, S.L.)

- **Metodología de asesoramiento individualizado a empresas**

- Adecuación de la metodología al objetivo del proyecto

En el desarrollo de la metodología de la entidad, se puede apreciar que la adaptación al objetivo del proyecto no llega a estar tan desarrollada como otras metodologías de otras ofertas. Tampoco se considera que tenga una asociación de los habilitadores digitales de IC4 para transformar empresa como la han tenido otras ofertas mejor valoradas. Valoración media.

- Desarrollo metodológico de asesoramiento individualizado

Metodología desarrollada en 6 fases con distintas subfases que cubren las actividades esperadas para el asesoramiento. La definición, descripciones y detalle de cada una de ellas es menor que el de ofertas con mayor valoración. Valoración media.

- Adaptación de la metodología a las empresas industriales

Realizan una adaptación en función del tamaño de las empresas y la naturaleza y capacidades de las mismas, garantizando una correcta adaptación a la realidad de las empresas industriales. Se tienen en cuenta las especificidades de cada uno de los sectores industriales fomentando la capacidad de innovación y la capacitación tecnológica. Valoración alta.

- Utilización y adecuación de herramientas tecnológicas para el asesoramiento y seguimiento.

Se utilizan distintas herramientas tecnológicas para el desarrollo del proyecto, pero otras entidades con más puntuación utilizan más y hacen un mejor desarrollo de su forma y fase de aplicación. Valoración media.

• **Propuesta de jornadas de demostración**

- Adecuación de las temáticas al objetivo del proyecto

Información sobre la estructura y planificación de las jornadas previstas en línea con la media de las ofertas presentadas, con temáticas enmarcadas dentro de 4 grandes áreas definidas (datos digitales, automatización, conectividad y aplicaciones de cliente) complementarias a lo desarrollado durante el servicio de asesoramiento. No se aporta detalle sobre el número ni la duración de las mismas. Valoración media.

• **Propuesta tipo de informe de transformación digital de una empresa del sector industrial**

- Diseño de informes y adecuación de los mismos al objetivo del proyecto

Información bastante desarrollada sobre las propuestas de informes tipo y las distintas plantillas de los entregables. Valoración por encima de la media.

Y) Oferta Técnica de Licitador 25 (ERNST & YOUNG, S.L.)

• **Metodología de asesoramiento individualizado a empresas**

- Adecuación de la metodología al objetivo del proyecto

En el desarrollo de la metodología de la entidad, se puede apreciar en profundidad cómo se adapta al objetivo del proyecto. Incluyen plan de calidad y control de riesgos. Tienen un correcto grado de asociación de los habilitadores digitales de IC4 para transformar empresas y conseguir los objetivos propuestos. Valoración alta.

- Desarrollo metodológico de asesoramiento individualizado

Desarrollo de la metodología en 5 fases y una transversal de control, calidad y seguimiento desarrollada en base a la metodología PMI y adaptada. Se aprecia un alto grado de definición de las fases y sus actividades con estimaciones de tiempo, personal y cronograma tentativo. Valoración alta.

- Adaptación de la metodología a las empresas industriales

En la propuesta se evidencia la adaptación de la metodología al sector industrial a través de la metodología propia "SCAN I4.0" que tiene como foco la Industria 4.0 y la capacitación tecnológica de las organizaciones y se observa el fomento de la innovación. Valoración alta.

- Utilización y adecuación de herramientas tecnológicas para el asesoramiento y seguimiento.

Se utilizan diferentes herramientas tecnológicas de creación propia para el desarrollo del proyecto, con un alto grado de definición y relación en cada fase del mismo. Valoración alta.

- **Propuesta de jornadas de demostración**

- Adecuación de las temáticas al objetivo del proyecto

Información correcta sobre la estructura y planificación de las jornadas previstas, con algunas inconsistencias entre el número de talleres presenciales (19 en el punto 3.1 (página 19) y 3 de 3 horas de duración en el punto 6.1 del Anexo 6 (página 59). Valoración por debajo de la media.

- **Propuesta tipo de informe de transformación digital de una empresa del sector industrial**

- Diseño de informes y adecuación de los mismos al objetivo del proyecto

Índice de contenidos con información y propuestas de medidas en línea con la media de las ofertas presentadas. Valoración media.

4. CONCLUSIÓN

Una vez examinada la Oferta Técnica presentada y comprobado el cumplimiento de lo indicado en el Pliego de Características Técnicas, de acuerdo con el razonamiento indicado en el punto anterior, la puntuación obtenida por cada uno de los licitadores es la que figura en la tabla adjunta como anexo.

ANEXO

• **Tabla de valoración de Ofertas.**

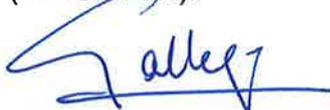
	CRITERIOS SUJETOS A JUICIO DE VALOR	Metodología de asesoramiento individualizado a empresas				Propuesta de jornadas de demostración	Propuesta tipo de informe de transformación digital de una
		Adecuación de la metodología al objetivo del proyecto	Desarrollo metodológico de asesoramiento individualizado	Adaptación de la metodología a las empresas industriales	Utilización y adecuación de herramientas tecnológicas para el asesoramiento y seguimiento	Adecuación de las temáticas al objetivo del proyecto	Diseño de informes y adecuación de los mismos al objetivo del proyecto
		Puntuación máxima	2,00	2,00	1,00	1,00	2,00
1	KPMG ASESORES, S.L.	valoración alta	valoración alta	valoración por encima de la media	valoración por encima de la media	valoración por encima de la media	valoración media
2	UTE VECTOR SOFTWARE FACTORY, S.L. / KEYLAND SISTEMAS DE GESTIÓN, S.L.	valoración por encima de la media	valoración media	valoración media	valoración por encima de la media	valoración media	valoración media
3	CADTECH IBÉRICA, S.A.	valoración media	valoración por debajo de la media	valoración media	valoración por debajo de la media	valoración por encima de la media	valoración por encima de la media
4	ANOVA IT CONSULTING, S.L.	valoración por encima de la media	valoración por encima de la media	valoración media	valoración por encima de la media	valoración alta	valoración por debajo de la media
5	PKF ATTEST ITC, S.L.	valoración por debajo de la media	valoración baja	valoración baja	valoración baja	valoración baja	valoración media
6	IDC RESEARCH SPAIN, S.L.	valoración por debajo de la media	valoración por debajo de la media	valoración baja	valoración baja	valoración baja	valoración baja
7	IZERTIS, S.L.	valoración alta	valoración por encima de la media	valoración por encima de la media	valoración alta	valoración alta	valoración alta
8	UTE EQA CERTIFICADOS I MAS D MAS I, S.L. / ANESCA SERVICIOS ENERGÉTICOS, S.L.	-	-	-	-	-	-
9	EVERIS SPAIN, S.L.U.	valoración media	valoración media	valoración por debajo de la media	valoración media	valoración muy alta	valoración alta
10	MNEMO EVOLUTION & INTEGRATION SERVICES, S.A.	valoración baja	valoración baja	valoración por debajo de la media	valoración baja	valoración por debajo de la media	valoración baja
11	UTE GRANT THORNTON, S.L.P. / TECNOLOGÍAS PLEXUS, S.L.	valoración por encima de la media	valoración por encima de la media	valoración media	valoración media	valoración alta	valoración por debajo de la media
12	IDOM CONSULTING ENGINEERING ARCHITECTURE, S.A.U.	valoración por debajo de la media	valoración por encima de la media	valoración por debajo de la media	valoración por encima de la media	valoración por encima de la media	valoración por encima de la media
13	ATOS SPAIN, S.A.U.	valoración baja	valoración baja	valoración por debajo de la media	valoración por debajo de la media	valoración baja	valoración por debajo de la media
14	INNOVA NEXT, S.L.U. (BARRABÉS NEXT)	valoración por debajo de la media	valoración media	valoración media	valoración por encima de la media	valoración por encima de la media	valoración media
15	UTE ASOCIACIÓN DE LA INDUSTRIA NAVARRA (AIN) / ZABALA INNOVATION CONSULTING, S.A.	valoración alta	valoración alta	valoración por encima de la media	valoración baja	valoración alta	valoración alta
16	CENTRO TECNOLÓGICO METALMECÁNICO Y DEL TRANSPORTE	valoración por encima de la media	valoración media	valoración alta	valoración alta	valoración alta	valoración por encima de la media
17	FUNDACIÓN CTC CENTRO TECNOLÓGICO	valoración muy alta	valoración alta	valoración alta	valoración por encima de la media	valoración media	valoración por debajo de la media
18	AUREN CONSULTORES S.P., S.L.P.	valoración baja	valoración baja	valoración por debajo de la media	valoración por debajo de la media	valoración por encima de la media	valoración por debajo de la media
19	UTE VALORA CONSULTORES DE GESTIÓN, S.L. / SICASOFT SOLUTIONS, S.L.	valoración alta	valoración muy alta	valoración por encima de la media	valoración muy alta	valoración por encima de la media	valoración por encima de la media
20	UTE INOVALABS DIGITAL, S.L. / INSTRUMENTACIÓN Y COMPONENTES, S.A.	valoración por encima de la media	valoración por encima de la media	valoración por encima de la media	valoración media	valoración media	valoración media
21	FUNDACIÓN TECNALIA RESEARCH & INNOVATION	valoración media	valoración media	valoración baja	valoración baja	valoración alta	valoración por encima de la media
22	UTE INSTITUTO TECNOLÓGICO DE INFORMÁTICA / ASOCIACIÓN DE INVESTIGACIÓN DE LA INDUSTRIA DEL JUGUETE, CONEXAS Y AFINES / ASOCIACIÓN DE INVESTIGACIÓN DE LAS INDUSTRIAS CERÁMICAS, ITC_AICE / INSTITUTO TECNOLÓGICO METALMECÁNICO, MUEBLE, MADERA, EMBALAJE Y AFINES (AIDIMME) / ASOCIACIÓN DE INVESTIGACIÓN DE MATERIALES PLÁSTICOS Y CONEXAS - AIMPLAS / INSTITUTO TECNOLÓGICO DEL CALZADO Y CONEXAS - INESCOP / INSTITUTO TECNOLÓGICO DE LA ENERGÍA / ASOCIACIÓN DE INVESTIGACIÓN DE LA INDUSTRIA TEXTIL	valoración alta	valoración alta	valoración muy alta	valoración por encima de la media	valoración alta	valoración muy alta
23	INDRA BUSINESS CONSULTING, S.L.U.	valoración alta	valoración alta	valoración por encima de la media	valoración alta	valoración por debajo de la media	valoración media
24	UTE SOLUCIONEX CONSULTORÍA Y DESARROLLO, S.L. / BITTACORA INFORMÁTICA Y DISEÑO, S.L. / RC&MEDIA COMUNICACIÓN, S.L. / BERS CONSULTTEAM TRANSFORMACIÓN DIGITAL, S.L.	valoración media	valoración media	valoración alta	valoración media	valoración media	valoración por encima de la media
25	ERNST & YOUNG, S.L.	valoración alta	valoración alta	valoración alta	valoración alta	valoración por debajo de la media	valoración media

La presente evaluación de las ofertas admitidas ha sido realizada por un comité de expertos con cualificación apropiada, estando constituido por cuatro miembros, conforme a los criterios establecidos en el Pliego de Cláusulas Particulares.

FECHA: 3 de junio de 2019

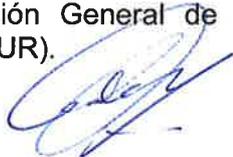
DATOS DEL FIRMANTE: Presidenta del Comité de expertos. Estela Gallego Valdueza. Vocal Asesor. Subdirección General de Digitalización de la Industria y Entornos Colaborativos (MINCOTUR).

FIRMA:



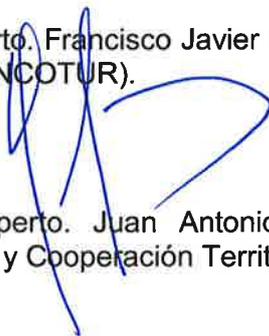
DATOS DEL FIRMANTE: Experto. Fernando Carabias Herrera. Jefe de Servicio de la Subdirección General de Digitalización de la Industria y Entornos Colaborativos (MINCOTUR).

FIRMA:



DATOS DEL FIRMANTE: Experto. Francisco Javier Nozal Millán. Asesor del Gabinete Técnico de la Subsecretaría (MINCOTUR).

FIRMA:



DATOS DEL FIRMANTE: Experto. Juan Antonio Tebar Chumillas. Director de Programas de la Unión Europea y Cooperación Territorial (CDTI).

FIRMA:



Handwritten text, possibly a title or header, which is extremely faint and illegible.

