

ACTA DE LA MESA DE CONTRATACIÓN PARA EL EXPEDIENTE SER/20/0036 (comprendivo de nueve lotes) CELEBRADA EL 2 DE DICIEMBRE DE 2020 PARA LA ADMISIÓN DEFINITIVA DE LICITADORES Y LA APERTURA DE LA DOCUMENTACIÓN TÉCNICA REFERIDA A CRITERIOS CUALITATIVOS EVALUABLES MEDIANTE UN JUICIO DE VALOR

Expediente: SER/20/0036.00. Jornadas de internacionalización para empresas.

Dicho expediente comprende **nueve lotes**:

Lote 1: SER/20/0036.01. Talleres de diagnóstico, presentación y negociación internacional, así como prospección y promoción internacional.

Lote 2: SER/20/0036.02. Jornadas para desarrollo de negocio electrónico (e business) para la internacionalización.

Lote 3: SER/20/0036.03. Jornadas informativas de mercados de Europa Occidental.

Lote 4: SER/20/0036.04. Jornadas informativas de mercados de Europa del Este.

Lote 5: SER/20/0036.05. Jornadas informativas de mercados asiáticos.

Lote 6: SER/20/0036.06. Jornadas informativas de mercados latinoamericanos.

Lote 7: SER/20/0036.07. Jornadas informativas de mercados de Norteamérica, Oceanía e Israel.

Lote 8: SER/20/0036.08. Jornadas informativas de mercados africanos.

Lote 9: SER/20/0036.09. Jornadas informativas de ayuda a la gestión en la internacionalización.

Procedimiento de adjudicación: Abierto y Sujeto a Regulación Armonizada (SARA)

ASISTENTES:

Santiago López-Guerra Román, Presidente.

Clara María Rodríguez Fernández, Vocal Asesoría Jurídica.

José María Penelas Figueira, Vocal Económico Presupuestario.

José Manuel Rodríguez Quiroga, Vocal

Belén Rodríguez de Legísima Pérez, Secretaria.

En Vigo, el 2 de diciembre de 2020 se reúnen en la sede del Consorcio de la Zona Franca de Vigo, sito en el Área Portuaria de Bouzas, los miembros antes señalados que, designados por el Comité Ejecutivo en su reunión de 27 de febrero de 2018, se constituyen como **Mesa de Contratación Permanente** al objeto de proceder a la admisión definitiva de licitadores y a la apertura pública de la documentación técnica referida a criterios cualitativos evaluables mediante un juicio de valor (SOBRE 2) de los 9 lotes que comprende esta licitación.

El Presidente declara válidamente constituida la Mesa de Contratación del Consorcio de la Zona Franca de Vigo, habiéndose cumplido los requisitos legales para la celebración de la misma y, en **SESIÓN PÚBLICA**, compareciendo asistentes y cuando son las 10:00 horas del día señalado con anterioridad se adopta los siguientes **ACUERDOS**:



PRIMERO. - ADMISIÓN DEFINITIVA DE OFERTAS

El día 16 de noviembre a las 14:00 horas, finalizó el plazo de presentación de ofertas para optar a la adjudicación del expediente “*Jornadas de internacionalización para empresas*”, tramitado como SER/20/0036, y comprensivo de 9 Lotes. A cada uno de dichos lotes se presentaron las empresas que figuran recogidas en el Acta de la Mesa anterior, celebrada el 20 de noviembre, y que figura publicada en la Plataforma de Contratos del Sector Público.

En dicha sesión privada, la Mesa procedió a la apertura examen y calificación de la documentación administrativa acreditativa del cumplimiento de los requisitos previos obrante a los sobres 1 y constató que todas las licitadoras la presentaron correctamente, siendo admitidas definitivamente, con las siguientes salvedades de empresas, que la presentaron con defectos subsanables:

LOTE 2: SER/20/0036.02. Jornadas para el desarrollo de negocio electrónico (e business) para la internacionalización:
EXPORTRENDS CONSULTING, S.L.

LOTE 5: SER/20/0036.05. Jornadas informativas de mercados asiáticos:
INDVERSIS MANAGEMENT CONSULTING, S.L.

LOTE 6: SER/20/0036.06. Jornadas informativas de mercados latinoamericanos.
HMS INTELLIGENCE INTERNATIONAL ENGINEERING DEVELOPMENT, S.L.U.

LOTE 9: SER/20/0036.09. Jornadas informativas de ayuda a la gestión en la internacionalización.
IMPLANTACIONES EXTERIORES, S. L.

Dado que la documentación aportada por estos 4 licitadores presentaba deficiencias subsanables, se les admitió provisionalmente y confirió un plazo máximo de 3 días hábiles para proceder a su subsanación, lo que todos ellos han hecho debido tiempo y forma.

Por ello la Mesa de Contratación **ACUERDA la admisión definitiva de las citadas cuatro entidades que presentaron sus ofertas a los lotes ya señalados:**

EXPORTRENDS CONSULTING, S.L.
INDVERSIS MANAGEMENT CONSULTING, S.L.
HMS INTELLIGENCE INTERNATIONAL ENGINEERING DEVELOPMENT, S.L.U.
IMPLANTACIONES EXTERIORES, S. L.

De acuerdo con ello, **todas las empresas presentadas a cada uno de los lotes han sido definitivamente admitidas en la licitación.**

Página 2 de 9

Acta Mesa Contratación_SER/20/0036_9 lotes



Área Portuaria de Bouzas, 36208 Vigo, España · T +34 986 269 721 · contratacion@zonafrancavigo.com · zonafrancavigo.com



SEGUNDO. - APERTURA DE LOS SOBRES 2 “Documentación cualitativa evaluable mediante un juicio de valor”.

De acuerdo con lo establecido en el Pliego de Cláusulas Administrativas Particulares, los licitadores de los **LOTES 1 y 2** debían presentar en el **SOBRE 2: Documentación técnica referida a criterios cualitativos evaluables mediante un juicio de valor**, su propuesta de trabajo comprensiva de los siguientes puntos:

“Esta propuesta deberá abordar los siguientes aspectos que son objeto de valoración:

a) Diseño y metodología empleada:

En su propuesta las empresas licitadoras deberán exponer de forma clara y concisa el diseño y la metodología que se llevará a cabo en los talleres (tanto para el formato presencial como para el formato digital) y tutorías objeto del presente contrato, siempre con arreglo a las especificaciones y requisitos mínimos indicados en el Pliego Técnico.

b) Personalización del Servicio:

Deberán especificar qué actividades y acciones van a incorporar para favorecer una mayor personalización del servicio que se lleve a cabo, permitiendo de este modo que los talleres y tutorías se adapten a las necesidades concretas de cada empresa participante, ya sea su participación en formato presencial o formato digital.

c) Fomento de participación en las jornadas:

En este apartado se identificarán y concretarán las dinámicas que se van a seguir para fomentar la participación y el networking de los asistentes, ya sigan el programa en formato presencial como en formato digital.

d) Cuestionario diagnóstico de internacionalización:

Deberán presentar un cuestionario de diagnóstico de internacionalización que permita evaluar el potencial de internacionalización de cada empresa, de acuerdo con lo indicado en el PTT.

La documentación que se incluye este SOBRE 2 no podrá sobrepasar diez hojas (10) DIN-A4 por una cara. Toda la documentación que exceda del número de hojas señalado no será tomada en cuenta a los efectos de su valoración.

No se podrá incluir en este Sobre ningún documento o referencia a los aspectos relacionados con la oferta económica o a los criterios evaluables mediante la aplicación de meras fórmulas, siendo su incumplimiento causa de exclusión.



En lo que respecta a los **LOTES 3 a 8** (jornadas país), la propuesta técnica era igual (los mismos puntos a), b) y c), salvo que no debían incluir el último apartado d), “*Cuestionario diagnóstico de internacionalización*” y la extensión máxima se reducía a 5 hojas DIN A4 a una cara.

Finalmente, en el **LOTE 9** la propuesta técnica también era igual a las anteriores, salvo que se sustituía el Cuestionario diagnóstico (apartado d), por un nuevo apartado d) denominado “*Herramientas TIC*”, y la extensión máxima se concretaba en 5 hojas DIN A4 a una cara.

Se invita a los asistentes a comprobar que los sobres permanecen cerrados, y se procede sin más trámites a la **apertura pública de los SOBRES 2 de cada uno de los lotes**, constatándose en cada caso si se incluye (SI/NO) la documentación exigida según lo indicado y el número de páginas de cada propuesta:

LOTE 1: SER/20/0036.01. Talleres de diagnóstico, presentación y negociación internacional, así como prospección y promoción internacional.

1. EXPORTRENDS CONSULTING, S.L.:
2. ESTRATEGIA Y ORGANIZACIÓN, S.A.:
3. ASESORES TÉCNICOS DE DIRECCIÓN CONSULTORES, S.L.
4. UTE DIRECCIÓN POR IMPLICACIÓN, S.L. -91 GRADOS INNOVACIÓN Y ESTRATEGIA EMPRESARIAL, S.L.
5. LICITACIONES BEL CONSULTORES, S.L.
6. OPERA BUSINESS DREAMS, S.L.U.
7. P&L GLOBAL, S.L.
8. CONGENIA CYL, S.L.
9. AUREN CONSULTORES SP, S.L.P.
10. HOW2GO CONSULTORÍA DE INTERNACIONALIZACIÓN, S.L.
11. EXCOM SOLUTIONS SERVICIOS EMPRESARIALES, S. L.

Todas las licitadoras aportan la documentación en su extensión máxima exigida (10 caras) e incluyendo los cuatro apartados antes señalados (*Diseño y metodología empleada, personalización del servicio, fomento de participación en las jornadas y cuestionario diagnóstico de internacionalización*), con las siguientes salvedades:

ESTRATEGIA Y ORGANIZACIÓN: Dentro de las 10 primeras hojas que aportan a una cara y que serán objeto de valoración no figura el apartado d). *Cuestionario diagnóstico de internacionalización*. Además, adjuntan documentación anexa a doble cara hasta un total de 57 páginas con material diverso.

AUREN CONSULTORES: En su propuesta no se respetan los 4 apartados ni se incluye el apartado d) *Cuestionario diagnóstico de internacionalización*.



HOW2GO CONSULTORÍA DE INTERNACIONALIZACIÓN: Aportan un total de 6 hojas por las dos caras, de las cuales y excluyéndose una cara de presentación, restan 11 caras con contenido evaluable. En su propuesta no se respetan los apartados.

LOTE 2: SER/20/0036.02. Jornadas para el desarrollo de negocio electrónico (e business) para la internacionalización.

1. ESTRATEGIA Y ORGANIZACIÓN, S.A.
2. EXPORTRENDS CONSULTING, S.L.
3. HOW2GO CONSULTORÍA DE INTERNACIONALIZACIÓN, S.L.
4. OPERA BUSINESS DREAMS, S.L.U.

De las 4 licitadoras tan sólo una (ÓPERA BUSINESS DREAMS) aporta la documentación en su extensión máxima exigida (10 caras) e incluyendo los cuatro apartados antes señalados (*Diseño y metodología empleada, personalización del servicio, fomento de participación en las jornadas y cuestionario diagnóstico de internacionalización*).

Respecto de los 3 restantes se hace constar:

ESTRATEGIA Y ORGANIZACIÓN: Dentro de las 10 primeras hojas que aportan a una cara y que serán objeto de valoración no figura el apartado d). *Cuestionario diagnóstico de internacionalización*. Además, adjuntan documentación anexa a una cara hasta un total de 21 páginas con material diverso.

EXPORTRENDS CONSULTING: En su propuesta no se refieren los 4 apartados.

HOW2GO CONSULTORÍA DE INTERNACIONALIZACIÓN: Aportan un total de 5 hojas por las dos caras. En su propuesta no se respetan los 4 apartados.

LOTE 3: SER/20/0036.03. Jornadas informativas de mercados de Europa Occidental.

1. EXPORTRENDS CONSULTING, S.L.
2. UTE DIRECCIÓN POR IMPLICACIÓN, S.L.- 91 GRADOS INNOVACIÓN Y ESTRATEGIA EMPRESARIAL, S.L.
3. HOW2GO CONSULTORÍA DE INTERNACIONALIZACIÓN, S.L.
4. CONGENIA CYL, S.L.
5. OPERA BUSINESS DREAMS, S.L.U.
6. TRACK GLOBAL SOLUTIONS, S.L.
7. VSV EUROGLOBAL ESPAÑA, S.L.

Todas las licitadoras aportan la documentación en su extensión máxima exigida (5 caras) e incluyendo los tres apartados antes señalados (*Diseño y metodología empleada, personalización del servicio y fomento de participación en las jornadas*), con las siguientes salvedades:



HOW2GO CONSULTORÍA DE INTERNACIONALIZACIÓN: En su propuesta no respeta los 4 apartados.

OPERA BUSINESS DREAMS: Aportan 5 hojas a una cara más 2 hojas como anexos.

LOTE 4: SER/20/0036.04. Jornadas informativas de mercados de Europa del Este.

1. EXPORTRENDS CONSULTING, S.L.
2. UTE DIRECCIÓN POR IMPLICACIÓN, S.L.- 91 GRADOS INNOVACIÓN Y ESTRATEGIA EMPRESARIAL, S.L.
3. OPERA BUSINESS DREAMS, S.L.U.
4. CONGENIA CYL, S.L.
5. P&L GLOBAL, S.L.

Todas las licitadoras aportan la documentación en su extensión máxima exigida (5 caras) e incluyendo los tres apartados antes señalados (*Diseño y metodología empleada, personalización del servicio y fomento de participación en las jornadas*).

La entidad OPERA BUSINESS DREAMS aporta, además de las 5 hojas a una cara, 2 hojas más como anexos.

LOTE 5: SER/20/0036.05. Jornadas informativas de mercados asiáticos.

1. EXPORTRENDS CONSULTING, S.L.
2. AXPERIA VENTURES IBERIA, S.L.
3. UTE DIRECCIÓN POR IMPLICACIÓN, S.L.- 91 GRADOS INNOVACIÓN Y ESTRATEGIA EMPRESARIAL, S.L.
4. INDVERIS MANAGEMENT CONSULTING, S.L.
5. CONGENIA CYL, S.L.
6. OPERA BUSINESS DREAMS, S.L.U.

Todas las licitadoras aportan la documentación en su extensión máxima exigida (5 caras) e incluyendo los tres apartados antes señalados (*Diseño y metodología empleada, personalización del servicio y fomento de participación en las jornadas*), salvo AXPERIA VENTURES IBERIA que aporta además de las 5 caras, una serie de anexos con material diverso, y OPERA BUSINESS DREAMS que también aporta, además de las 5 hojas a una cara, 2 hojas con anexos.

LOTE 6: SER/20/0036.06. Jornadas informativas de mercados latinoamericanos.

1. EXPORTRENDS CONSULTING, S.L.
2. AXPERIA VENTURES IBERIA, S.L.
3. UTE DIRECCIÓN POR IMPLICACIÓN, S.L.- 91 GRADOS INNOVACIÓN Y ESTRATEGIA EMPRESARIAL, S.L.
4. OPERA BUSINESS DREAMS, S.L.U.

Página 6 de 9

Acta Mesa Contratación_SER/20/0036_9 lotes



Área Portuaria de Bouzas, 36208 Vigo, España · T +34 986 269 721 · contratacion@zonafrancavigo.com · zonafrancavigo.com



5. HOW2GO CONSULTORÍA DE INTERNACIONALIZACIÓN, S.L.
6. HMS INTELLIGENCE INTERNATIONAL ENGINEERING DEVELOPMENT, S.L.U.
7. VSV EUROGLOBAL ESPAÑA, S.L.
8. CONGENIA CYL, S.L.
9. EXCOM SOLUTIONS SERVICIOS EMPRESARIALES, S. L.
10. TRACK GLOBAL SOLUTIONS, S.L.

Todas las licitadoras aportan la documentación en su extensión máxima exigida (5 caras) e incluyendo los tres apartados antes señalados (*Diseño y metodología empleada, personalización del servicio y fomento de participación en las jornadas*), salvo AXPERIA VENTURES IBERIA que aporta una serie de anexos, OPERA BUSINESS DREAMS que también aporta 2 hojas como anexos y la entidad HOW2GO CONSULTORÍA DE INTERNACIONALIZACIÓN cuya propuesta no respeta los apartados señalados.

LOTE 7: SER/20/0036.07. Jornadas informativas de mercados de Norteamérica, Oceanía e Israel.

1. UTE DIRECCIÓN POR IMPLICACIÓN, S.L.- 91 GRADOS INNOVACIÓN Y ESTRATEGIA EMPRESARIAL, S.L.
2. AXPERIA VENTURES IBERIA, S.L.
3. EXPORTRENDS CONSULTING, S.L.
4. P&L GLOBAL, S.L.
5. OPERA BUSINESS DREAMS, S.L.U.
6. CONGENIA CYL, S.L.

Todas las licitadoras aportan la documentación en su extensión máxima exigida (5 caras) e incluyendo los tres apartados antes señalados (*Diseño y metodología empleada, personalización del servicio y fomento de participación en las jornadas*), salvo AXPERIA VENTURES IBERIA que aporta una serie de anexos y OPERA BUSINESS DREAMS que también aporta 2 hojas como anexos.

LOTE 8: SER/20/0036.08. Jornadas informativas de mercados africanos.

1. EXPORTRENDS CONSULTING, S.L.
2. AXPERIA VENTURES IBERIA, S.L.
3. UTE DIRECCIÓN POR IMPLICACIÓN, S.L.- 91 GRADOS INNOVACIÓN Y ESTRATEGIA EMPRESARIAL, S.L.
4. HOW2GO CONSULTORÍA DE INTERNACIONALIZACIÓN, S.L.
5. OPERA BUSINESS DREAMS, S.L.U.
6. CONGENIA CYL, S.L.

Todas las licitadoras aportan la documentación en su extensión máxima exigida (5 caras) e incluyendo los tres apartados antes señalados (*Diseño y metodología empleada, personalización del servicio y fomento de participación en las jornadas*), salvo AXPERIA VENTURES IBERIA que aporta una serie de anexos, OPERA BUSINESS DREAMS que también

Página 7 de 9

Acta Mesa Contratación_SER/20/0036_9 lotes



Área Portuaria de Bouzas, 36208 Vigo, España · T +34 986 269 721 · contratacion@zonafrancavigo.com · zonafrancavigo.com

CSV : GEN-67ae-5211-ff83-111a-c0c1-e8d0-88b7-ab64

DIRECCIÓN DE VALIDACIÓN : Aplicación Portafirmas (https://pf.seap.minhap.es)



aporta 2 hojas como anexos y la entidad HOW2GO CONSULTORÍA DE INTERNACIONALIZACIÓN cuya propuesta no respeta los apartados señalados.

LOTE 9: SER/20/0036.09. Jornadas informativas de ayuda a la gestión en la internacionalización.

1. ESTRATEGIA Y ORGANIZACIÓN, S.A.
2. EXPORTRENDS CONSULTING, S.L.
3. UTE DIRECCIÓN POR IMPLICACIÓN, S.L.- 91 GRADOS INNOVACIÓN Y ESTRATEGIA EMPRESARIAL, S.L.
4. P&L GLOBAL, S.L.
5. CONGENIA CYL, S.L.
6. IMPLANTACIONES EXTERIORES, S. L.
7. HOW2GO CONSULTORÍA DE INTERNACIONALIZACIÓN, S.L.
8. OPERA BUSINESS DREAMS, S.L.U.

Todas las licitadoras aportan la documentación en su extensión máxima exigida (5 caras) e incluyendo los 4 apartados correspondientes (*Diseño y metodología empleada, personalización del servicio, fomento de participación en las jornadas y herramientas TIC*), salvo la entidad HOW2GO CONSULTORÍA DE INTERNACIONALIZACIÓN cuya propuesta no respeta los apartados y la entidad OPERA BUSINESS DREAMS que no incluye el apartado de *Herramientas TIC* y sin embargo une varios anexos.

Dada la extensión de la documentación aportada y que ha sido objeto de esta apertura, la misma deberá ser analizada con detalle, al objeto de verificar su contenido y proceder a su evaluación de acuerdo con los criterios de la licitación, en especial respecto de aquellas que no han respetado el formato recogido en el PCAP (propuesta con 4 o 3 apartados evaluables de manera diferenciada).

Además, se recuerda que toda la documentación que exceda del número de hojas señalado en cada caso no será tenida en cuenta a los efectos de su valoración.

Por ello, la Mesa acuerda recabar los **nueve informes de valoración al Departamento de Zona Franca y Explotación Inmobiliaria**, demandante del servicio, para que los realice en base a los criterios establecidos en el PCAP.

TERCERO. - GRUPOS DE EMPRESAS

A efectos de determinación de las ofertas anormalmente bajas y de lo señalado en el artículo 86.2 del Real Decreto 1098/2001, por el que se aprueba el Reglamento General de la Ley de Contratos de las Administraciones Públicas, el Presidente hace constar que ninguna de las licitadoras de ninguno de los lotes forma parte del mismo grupo empresarial.

Página 8 de 9

Acta Mesa Contratación_SER/20/0036_9 lotes



Área Portuaria de Bouzas, 36208 Vigo, España · T +34 986 269 721 · contratacion@zonafrancavigo.com · zonafrancavigo.com



CUARTO. - COMUNICACIÓN DE LA PRÓXIMA SESIÓN PÚBLICA DE LA MESA

El Presidente informa que el próximo **18 de enero de 2021, a las 9:30 horas**, en acto público, la Mesa de Contratación dará lectura de la valoración de la documentación técnica ahora señalada y procederá a la apertura pública de los **SOBRES 3**, correspondientes a la **DOCUMENTACIÓN TÉCNICA referida a criterios CUALITATIVOS EVALUABLES MEDIANTE FÓRMULAS y las PROPOSICIONES ECONÓMICAS.**

Y sin más asuntos que tratar, sin que ninguno de los asistentes quiera realizar ninguna manifestación, el Presidente da por finalizada esta sesión pública cuando son las 11:00 horas del día señalado.

La Secretaria de la Mesa redacta el Acta, que tras su lectura es aprobada por unanimidad de los asistentes y firmada por todos ellos en prueba de su conformidad.



FIRMANTE(1) : CLARA MARIA RODRIGUEZ FERNANDEZ | FECHA : 10/12/2020 11:09 | Sello de Tiempo: 10/12/2020 12:28

FIRMANTE(2) : JOSE MARIA PENELAS FIGUEIRA | FECHA : 10/12/2020 11:12 | Sello de Tiempo: 10/12/2020 12:28

FIRMANTE(3) : SANTIAGO LOPEZ GUERRA ROMAN | FECHA : 10/12/2020 11:15 | Sello de Tiempo: 10/12/2020 12:28

FIRMANTE(4) : JOSE MANUEL RODRÍGUEZ QUIROGA | FECHA : 10/12/2020 11:26 | Sello de Tiempo: 10/12/2020 12:28

FIRMANTE(5) : BELEN MARIA DE LAS GRACIAS RODRIGUEZ DE LEGISIMA PEREZ | FECHA : 10/12/2020 12:28 | Sello de Tiempo: 10/12/2020 12:28

CSV : GEN-67ae-5211-ff83-111a-c0c1-e8d0-88b7-ab64

DIRECCIÓN DE VALIDACIÓN : [Aplicación Portafirmas \(https://pf.seap.minhap.es\)](https://pf.seap.minhap.es)

